

LES PROFESSIONNELS DE L'ÉLECTRICITÉ... INTELLIGENTE

Electricien



INTERVIEW - P. 8

**JOSEPH LE JOLLEC,
PRÉSIDENT DU SALON
INTERCLIMA+ELEC**



APPLICATION - P. 22

**UNE SERRE
PHOTOVOLTAÏQUE
À ÉNERGIE POSITIVE**



MULTIROOM

LE SON DANS TOUTES LES PIÈCES

urmet
FRANCE



**Même les champions
prennent un coup de vieux**

note UN KIT QUI BOUGE !



LE KIT VIDÉO MAINS-LIBRES
NOUVELLE GÉNÉRATION



www.kitnote.fr

Smarthome sur Elec home&building

Le futur de la domotique ou simplement le présent

Sans qu'on ne s'en rende compte, les maisons deviennent de plus en plus technologiques. Les automatismes n'ont jamais réussi à s'imposer mais depuis l'avènement de l'iphone et de toutes ses déclinaisons tactiles, personne n'imagine vivre sans. L'électricité est partout et personne ne s'en rend compte. Le rôle de l'électricien est devenu primordial car cette maison dite communicante est construite sur les courants faible et fort. Multimedia, sécurité, efficacité énergétique, télétravail, maintien à domicile, chacun a une bonne raison pour disposer d'une maison plus intelligente qui réponde à ses besoins du moment. Sur le grand défi de réduire les frais d'hospitalisation et de maintenir les anciens le plus longtemps possible à domicile, l'électricien doit se former. Il doit répondre aux problèmes de dépendance en utilisant la domotique non pas pour faire rêver mais pour rassurer. Des caméras peuvent être installées dans la chambre, des capteurs placés au ras du sol détectent les mouvements dans des zones stratégiques. Dès demain les données de santé (tension, température, poids, sucre...) seront enregistrées et transmises au médecin traitant. Avec la RT 2012 et la hausse du prix des énergies, la nécessité de mieux consommer et donc de mesurer les consommations doit permettre à l'électricien de rentrer chez son client et de lui offrir une solution qui peut aller jusqu'à la domotique. Selon les résultats du baromètre Promotelec-Credoc, 46 % des propriétaires seraient prêts à adapter leur logement pour y accueillir des parents âgés et 47 % des propriétaires partagent l'idée que l'avenir est à la maison automatisée.



Celui qui a vécu dans une maison communicante voire même domotique connaît le bien-être qu'elle procure

Celui qui a vécu dans une maison communicante voire même domotique connaît le bien-être qu'elle procure. Il faut le faire savoir. C'est le rôle des smarthome awards et de la communication associée.

Alors que nous réserve l'extraordinaire évolution technologique de la domotique ? Quelle maison pour demain ? Quelle domotique du futur ?

Retrouvons-nous sur Elec home & building du 4 au 8 novembre 2013 à Paris Nord Villepinte pour voir ce que nous réservent les fabricants lors du plus grand salon mondial dédié au bâtiment. Rendez-vous mercredi 6 novembre pour le forum des intégrateurs, suivi de la remise des prix des smarthome awards à 12h15.

David Le Souder



SOMMAIRE



LES PROFESSIONNELS DE L'ÉLECTRICITÉ... INTELLIGENTE
Electricien 3e

3e Médias, 23, rue Gallée - 75116 Paris - Tél. +33 (0)1 44 92 50 50
Fax +33 (0)1 44 92 50 51 -
Directeur de la publication : Jean-Claude Karpelès - **Secrétariat de rédaction :** David Le Souder - **Relations lecteurs :** Solène Collat - **Publicité :** Thierry Meunier - **Conception et réalisation :** Planète Graphique Studio - 95, boulevard Berthier, 75017 Paris - **Impression :** Imprimerie de Champagne, 52200 Langres - **Routage :** ARS © 3e Médias, Paris. Reproduction interdite. Toutefois, des photocopies peuvent être réalisées avec l'autorisation de l'éditeur. Dépôt légal : Octobre 2013

6 TENDANCES ET MARCHÉS

- 6 Mobotix : Conférence des partenaires nationaux
Audiovisuel TNT HD : Les 4 premières phases du déploiement sans souci
- 7 Somfy : Devenir domoticien agréé
Recylum : Une opération éco-citoyenne et solidaire !

8 INTERVIEW

Joseph Le Jollec, Président du salon Interclima+elec

10 ÉVÉNEMENT

Batimat, Interclima+elec Home&Building et Ideo bain : Les organisations professionnelles prennent la parole

12 DOMOTIQUE

Résultats des Smarthome Awards 2013 : Bienvenue dans la domotique 2.0

14 DISTRIBUTION

- 14 CGE D : Inauguration de l'agence de Noisy-le-Sec
- 15 Rexel : L'avenir selon Rudy Provoost
Socoda : Plan d'animations et actions commerciales 2014
Fgme : Le groupement Partelec adhère à la FGME

17 DOSSIER

Multirroom, ou la domotique multimédia

22 APPLICATION

- 22 Photovoltaïque : Une serre photovoltaïque à énergie positive
- 24 Une véritable domotique évolutive

26 S2IOF

Un syndicat à la rencontre de la profession

28 TECHNIQUE

- 28 Protection foudre : Protégez-vous efficacement vos clients ?
- 30 L'affichage dynamique : Qu'est-ce exactement ?

32 CHANTIER

Installer un Home Cinéma : IP ready

35 LETTRE **38 PRODUITS****44 PROMOTELEC**

Journées Nationales de la Domotique : Le compte à rebours a commencé !

45 3^E ÉDITION CONCOURS SMARTHOME**46 CHRONIQUE**

La chronique d'Olivier

LISTE DES ANNONCEURS

URMET FRANCE.....	2° de couverture	DEHN	39
FORUM LED EUROPE	3° de couverture	INTERCLIMA + ELEC	5
GENERAL ELECTRIC	4° de couverture	LEGRAND	34
AGI.....	37	OBO BETTERMANN.....	27
CORDIA	19	THEBEN	16
COURANT	31	WIELAND	41

interclima+elec

HOME & BUILDING

SOLUTIONS POUR L'EFFICACITÉ ÉNERGÉTIQUE ET LE CONFORT

**MON MÉTIER ÉVOLUE
MON SALON AUSSI**

3 SALONS, TOUTES LES SOLUTIONS
3 FOIS PLUS D'INNOVATIONS

**NOUVEAU
LIEU // DATES**

**PARIS
NORD** | **04-08
NOVEMBRE**
VILLEPINTE
PARC DES
EXPOSITIONS
2013

+ D'INFOS
INTERCLIMAELEC.COM



BATIMAT

interclima+elec
HOME & BUILDING

idéo bain

RASSEMBLONS NOS ENERGIES POUR BATIR DEMAIN

Organisé par  Reed Expositions

AGENDA

**ELEC HOME&BUILDING /
INTERCLIMA/BATIMAT /
IDEOBAIN**



Quand : 4 - 8 novembre 2013
Où : Paris Villepinte
Description : le plus grand salon mondial dédié aux solutions du bâtiment passif et actif
www.european-utility-week.com

**JOURNEES NATIONALES
DE LA DOMOTIQUE**



Quand : 15 - 30 novembre 2013
Où : toute la France
Description : vaste campagne de sensibilisation pédagogique d'envergure nationale avec visite de site référents
www.promotelec.com/

**SALON DES MAIRES ET DES
COLLECTIVITÉS LOCALES**



Quand : 19 - 21 novembre
Où : Paris porte de Versailles
Description : 18^e édition de la manifestation annuelle nationale qui réunit les acteurs du marché de la commande publique
smcl.salons.groupepmoniteur.fr/

FORUM LED



Quand : 26 - 27 novembre 2013
Où : Paris, Grande Halle de la Villette
Description : dresser un état des lieux sans concession et partager la vision d'avenir du marché et de la technologie LED.
www.forumled.com

MOBOTIX

Conférence des partenaires nationaux

Du 15 au 17 septembre 2013 se sont déroulées à Chantilly les rencontres Mobotix. Ont été présentés en avant-première la nouvelle plateforme de caméra modulaire M15, équipée d'un capteur d'image thermique, ainsi que la solution mobile Premium pour visionner en direct l'App MOBOTIX disponible gratuitement dans l'App Store. La caméra S15 FlexMount, première caméra hémisphérique modulaire double au monde, et la nouvelle fonctionnalité du logiciel d'analyse vidéo des caméras, permettant de gé-

nérer des rapports de carte thermique et de comptage de personnes de manière entièrement automatisée ont été également présentés. Autres produits vus : le capteur MxActivitySensor pour la détection intelligente de déplacements, les supports de montage S15 avec de nouvelles et nombreuses possibilités d'applications, le module de touches de sonnette T24-BellRFID résistant aux intempéries, ainsi que les boîtiers d'interface faciles à installer MX-GPS-Box, MX-NPA-Box, MX-232-IO-Box et MX-Protection-Patch-Box.

AUDIOVISUEL TNT HD

Les 4 premières phases du déploiement sans souci

Des changements de fréquences sont réalisés depuis fin 2012 pour démarrer la diffusion de 6 nouvelles chaînes gratuites en Haute Définition et achever le déploiement des 3 chaînes en HD (TF1 HD, France 2 HD et M6 HD). Ces évolutions se déroulent en 13 phases entre le 12 décembre 2012 et le 2 juin 2015. Petit rappel : cela ne concerne que l'habitat individuel ou collectif qui reçoit la TNT par une antenne râteau. Les autres modes de réception, ADSL, câble, satellite, fibre optique ne sont pas concernés par ces changements de fréquences.

Paris et l'Île de France, une partie de la Région Centre, Bretagne, Pays-de-la-Loire, Normandie, Eure-et-Loir et Mayenne ont passé sans trop de souci les changements. Les opérations techniques de la phase 2 conduisaient à distin-



guer deux configurations pour les antennes collectives. La première configuration portait sur 2 changements de canaux touchant R2 et R4 et Angers avec quatre changements de canaux affectant R1, R4, R5 et R6. La seconde configuration est celle où les multiplex préexistants ne changeaient pas de canaux et où l'adaptation des antennes collectives était nécessaire pour accueillir les deux nouveaux multiplex. Depuis le 22 octobre, se déroulent les opérations en Alsace Bas-Rhin et Moselle.

AUTOCONSOMMATION PHOTOVOLTAÏQUE

Séminaires SMA pour installateurs

SMA France organise de nouveaux séminaires dédiés aux installateurs photovoltaïques en régions dès le mois de novembre. Les séminaires sont organisés par le Sunny PRO Club, un programme de partenariat mis en place par SMA pour les installateurs et bureaux d'études photovoltaïques. La nouvelle série de rencontres, dont la partici-

pation est gratuite, sera particulièrement orientée sur l'autoconsommation. Les membres du Club pourront participer de manière exclusive à une formation technique sur ce sujet.

- 7 novembre : Saint Priest
- 21 novembre : Toulouse
- 28 novembre : Aix en Provence
- 5 décembre : Nantes

SOMFY

Devenir domoticien agréé



Une quarantaine de professionnels ont été agréés en 2013 et Somfy ambitionne d'élargir son réseau pour arriver à une centaine agréée en 2015. Ce partenariat permet de mettre en valeur les offres domotiques Somfy auprès des professionnels de la domotique (domoticiens, intégrateurs, installateurs audiovisuels). L'objectif est de mettre en relation les experts Somfy et les domoticiens. Pour renforcer sa présence, Somfy présentera sur le salon Elec de nouveaux partenariats fabricants.

RECYLUM

Une opération éco-citoyenne et solidaire !

Récyllum, chef d'orchestre de la filière de collecte et de recyclage des lampes depuis 2005, organise un défi pour les écoliers de France : inciter au maximum leur entourage au geste de recyclage et permettre ainsi de soutenir l'action de l'ONG Électriciens sans frontières (Legrand) pour éclairer 4 écoles du bout du monde, favorisant ainsi l'accès à l'éducation. L'objectif est de faire comprendre aux enfants combien l'énergie et les ressources naturelles sont précieuses quand seulement 70 % de l'énergie sont consommés dans les pays industrialisés.



Avec Électriciens sans frontières, Récyllum a sélectionné 4 projets situés dans des pays très différents : Haïti, Pérou, Burkina Faso et Népal. Pour chacun, la lumière apporte de nombreux bénéfices : éducation, sécurité, santé...

LINKY

Les fabricants français d'électronique s'engagent à 100 %

Alors que le Premier Ministre qui a annoncé que 62 à 80% des compteurs Linky pouvaient être fabriqués en France, 200 entreprises françaises qui fabriquent des cartes et systèmes électroniques, réunies par le SNESE leur syndicat professionnel proposent de réaliser 100% des Linky en France. « Nous avons les capacités de production et les compétences qui permettront au groupe EDF de relever le challenge qui lui a été fixé par le Chef du Gouvernement :

3 millions de compteurs d'ici à 2016 et 35 millions d'unités à l'horizon 2020 » précise Michel de Nonancourt. « D'autre part, nos entreprises sont présentes sur la quasi-totalité du territoire, ce qui ferait du programme Linky un véritable chantier structurant » poursuit-il.



VIDÉOPROTECTION

Panasonic acquiert Cameramanager.com

Panasonic a fait l'acquisition de Cameramanager.com, une entreprise spécialisée dans la fourniture de services VSaaS* en Europe. Le rachat de cette société de solutions vidéo dans le Cloud renforce les activités de sécurité de Panasonic qui veut par cette action étendre ses offres aux solu-

tions connectées pour les marchés professionnels et grand public.

« En combinant les solutions logicielles sur mesure dans le Cloud de Cameramanager à notre offre de sécurité existante, nous pourrions améliorer considérablement notre présence.



NOMINATION

PHILIPPE GIRAULT



Agé de 42 ans, ingénieur diplômé de l'Ecole Supérieure d'Electricité (SUPELEC) en 1993, est nommé Directeur Général de SPIE Ile-de-France Nord-Ouest.

LIONEL SCALONI



Nouveau responsable développement des nouvelles technologies et des comptes clés Viessmann France SAS. Son parcours

B2B (Toshiba Climatisation, Cuenod Chauffage, LG AE air) lui confère une vision globale et multiculturelle du second œuvre du bâtiment.

ALAIN MILLET



Passé chez Philips où il fut notamment secrétaire général du groupe, Alain Millet est élu à la présidence du Simavelec

et reste par ailleurs président de TP Vision. Il succède à Philippe Citroën.

STÉPHANE VANEL



À 45 ans, Stéphane VANEL vient d'être nommé Directeur Commercial Marché Professionnel au sein de la société YANTEC

pour le compte de la marque XanLite Pro. Il a travaillé auparavant chez Havells Sylvania puis Osram.

« Nous sommes en train de créer une première mondiale dans le bâtiment. »

Président du salon Interclima+elec. Parce que le secteur du bâtiment français se devait de créer un événement de référence, Joseph Le Jollec a œuvré au rapprochement du salon Interclima+elec avec ceux de Batimat et Idéo Bain. Pari tenu. À quelques jours de l'ouverture, il s'avoue très confiant : 2 700 exposants, 400 000 visiteurs attendus ; l'évènement n'a pas d'équivalent dans le secteur du bâtiment.

Electricien - Quel est votre sentiment sur les salons Batimat, Interclima+elec et Idéo Bain, à trois semaines de l'ouverture ?

Joseph Le Jollec - Pour ne rien vous cacher, il y a quelques jours, je me suis rendu à Paris Nord Villepinte où se tiendront ces trois salons. Je voulais juger la qualité du site. J'en avais une image assez négative, pour tout dire. À tort, d'ailleurs. Le parc d'exposition a remarquablement évolué et aujourd'hui, je sais que le passage d'un salon à un autre se fera avec beaucoup de fluidité. J'en suis d'autant plus convaincu qu'il n'y aura qu'un seul badge pour accéder aux trois salons. Il ne fait aucun doute que tous ceux qui viendront avec un intérêt plus marqué pour l'un des trois salons iront aussi arpenter les allées des deux autres.

Electricien - La réunion de ces trois salons était écrite ?

J.L.J. - Je préside le salon Interclima+elec depuis 2004. Ce qui m'intéresse, c'est de faire évoluer les concepts. Les grands thèmes du salon, il y a 4 ou 5 ans, portaient déjà sur l'efficacité énergétique. Nous y sommes aujourd'hui, c'est devenu l'actualité. Même s'il y a des déclinaisons sémantiques : on parle désormais de transversalité, un thème que j'évoquais déjà en 2004. Soumis à la contrainte réglementaire, les différents métiers du bâtiment se sont rapprochés ; pour être efficace, le

metteur en œuvre doit combiner tout ce qui fait le bâtiment, les aspects constructifs comme les équipements du second œuvre. Consolider cette idée en organisant trois salons selon une même unité de lieu, de temps et d'action va apporter cette dimension complémentaire. Il fallait le décider et, pour cela, ne pas être nombreux au moment du choix. Aujourd'hui, tout le monde s'en réjouit. Il est important que la France, en tant que marché de référence, ait un évènement majeur dédié au bâtiment. Ce rapprochement va nous rendre plus visible.

Electricien - Justement, quelle sera cette visibilité ?

J.L.J. - Il faut savoir que ces trois salons occuperont 230 000 m² dans le parc d'exposition ; la totalité du site Paris Nord Villepinte. Contrairement aux précédentes éditions, qui duraient 4 jours, cet évènement se déroulera sur 5 jours, du lundi 4 au vendredi 8 novembre. Je rappelle que le salon Interclima+elec, lorsqu'il se déroulait à Paris Porte de Versailles, rassemblait 80 000 visiteurs, et Batimat 300 000. Leur rapprochement va donner lieu à un évènement unique. Quand vous réunissez 2 700 exposants avec un potentiel de 400 000 visiteurs, ce n'est pas neutre. Il n'y a pas d'équivalent. Nous sommes en train de créer une première mondiale dans le bâtiment, et je dis cela avec beaucoup d'humilité.



“ Je le dis sans parti pris, le programme des conférences est très dense et très ambitieux, avec des intervenants de haut niveau.

© DR

JOSEPH LE JOLLEC,
Président du salon Interclima+elec

J'ajouterais deux points remarquables : le premier est que, dans les trois salons, les acteurs majeurs du secteur sont présents. Le second est que la réduction des surfaces de stand du fait de restrictions budgétaires n'a pas d'incidence sur la qualité du salon.

Il faut aussi noter la situation géographique de Paris Nord Villepinte, à proximité de l'aéroport Roissy Charles-de-Gaulle. C'est un avantage évident pour les visiteurs étrangers.

Il n'y a pas de raison que le visitorat diminue, notamment celui de Batimat, salon phare de cet événement. Les grands groupes français seront exposants et la tradition veut que leurs partenaires viennent à Paris pour l'occasion. Nous avons environ 30 000 visiteurs étrangers à Batimat et 8 000 à Interclima+elec ; cette nouvelle situation géographique est plus pratique, nous pourrions recevoir jusqu'à 100 000 visiteurs étrangers.

Electricien - Quels membres du gouvernement attendez-vous ?

J.L.J. - Nous les avons invités... La ministre de l'Égalité des territoires et du Logement, Cécile Duflot, nous a répondu favorablement... Je suis très optimiste sur ce point.

Electricien - Le programme de conférences s'annonce très prometteur...

J.L.J. - Il sera de très grande qualité, en

effet. Je le dis sans parti pris, c'est un programme très dense et très ambitieux, avec des intervenants de haut niveau.

On oublie souvent qu'un salon n'est pas qu'un rassemblement d'exposants. Il y a des animations en parallèle qui rassemblent, et cela me surprend toujours, un public nombreux et assidu. Les conférences ont à chaque fois un grand succès. Pour résumer le programme de cette édition 2013 en quelques mots, il y aura 3 grandes thématiques :

- les dossiers réglementaires, qui sont assez complexes en France ;
- les innovations technologiques ;
- les réalisations exemplaires, thématique que nous avons mises en place il y a 3 ans, et qui met en évidence toute la partie mise en œuvre.

Il ne faut pas non plus oublier les événements spécifiques qui vont avoir lieu tout au long du salon :

- Batimat In Situ, qui donnera la parole aux architectes de 50 bâtiments remarquables construits au cœur du Grand Paris depuis 2012 ;
- Batimat Off, qui permettra aux visiteurs qui le souhaitent de suivre, pendant une demi-journée, 6 parcours guidés par des architectes ;
- le Concours de l'innovation, qui a été entièrement repensé pour intégrer les innovations dans chacun des domaines représentés par les trois salons ;
- Zoom, un espace lancé en 2011 et qui mettra sous les feux des projecteurs les

dernières innovations en matière d'aménagement intérieur ;
- l'Energy Performance + Architecture Award, qui récompense un architecte pour son approche énergétique du bâtiment.

Electricien - Une dernière question : on parle beaucoup de la transition énergétique. Quelle est votre opinion sur le sujet ?

J.L.J. - Oh, elle est très simple. Quels sont les enjeux ? D'une part, il va falloir que l'on devienne économe en énergie. Ce que j'avance peut paraître simpliste, mais c'est un postulat.

D'autre part, je crois que tout ce qui concerne la maintenance et l'entretien des équipements sera très important. Enfin, il va y avoir une obligation de performance énergétique et cela passera par le consommateur final, qui sera partie prenante dans le résultat de cette performance. Quel que soit l'univers concerné (la maison individuelle, le logement collectif, le bâtiment tertiaire...) l'enjeu, c'est la facture. Charge qu'il faut alléger sans dégrader le confort, car il ne s'agit pas pour l'utilisateur de renoncer à son confort. Il y a donc tout un travail économique à réaliser, et pour cela il faut que les métiers soient plus ouverts, j'en reviens à l'idée de transversalité que j'évoquais. J'ai la chance d'être dans le secteur du bâtiment, je suis informé, mais la plupart des clients finaux ne le sont pas ou mal. Si l'on veut faire bouger les lignes, il faudra des engagements de résultats. Alors la dépense aura du sens. De ce point de vue, le rapprochement des trois salons permettra de rencontrer sur une même plate-forme les professionnels du gros œuvre et du second œuvre ; c'est une chance pour s'informer. Je le rappelle, il y aura une très belle représentation des différents métiers du bâtiment, et des conférences de très grande qualité.

Propos recueillis
par Pascale Renou

Retrouvez toutes les informations pratiques, la liste des exposants, le programme des conférences et des tables rondes ainsi que les événements organisés pendant toute la durée du salon sur www.interclimaelec.com



Batimat, Interclima+elec Home&Building et Ideo bain

Les organisations professionnelles prennent la parole

Le rassemblement de Batimat, Interclima+elec home&building et Idéo Bain donne naissance au plus grand salon mondial du bâtiment. Vont donc enfin cohabiter l'actif et le passif pour offrir au visiteur la possibilité de découvrir toutes les solutions du marché pour atteindre les objectifs environnementaux. *Electricien 3e* profite de cette occasion pour donner la parole aux organisations professionnelles de l'électricité afin qu'elles s'expriment sur ce qu'elles attendent d'un tel événement et de ses suites en 2014.



Jean-Luc Tuffier,
président de la CSEEE



Xavier de Froment,
président d'Ignes



Jacques Wetzel,
président de Consuel



Jean-Claude Guillot,
président de la FFIE

Batimat, Interclima+elec home&building et Idéo Bain se rassemblent. Qu'attendez-vous de cet événement pour votre filière ?

Jean-Luc Tuffier, CSEEE

L'expérience montre que ces événements, aujourd'hui réunis, marquent à chaque édition un point d'étape dans l'évolution rapide de notre filière. Ils permettent de s'imprégner des tendances nouvelles que l'on rencontre dans chaque corps de métier. Ils restituent de ce fait une vision globale indispensable pour prendre la mesure des transformations qui se produisent à tous les maillons de la chaîne de l'acte

de construire. C'est une façon d'anticiper ce qui va impacter nos manières de travailler sur les chantiers, les technologies, les méthodes, les matériaux, les acteurs... Notre filière est particulièrement concernée par les évolutions de fond que sont le numérique, les réseaux et la construction durable. Elle a tout intérêt à valoriser ces salons comme un espace de veille et de dialogue au service de la performance et de la compétitivité de nos entreprises.

Xavier de Froment, IGNES

Cet événement représente pour Ignes une nouvelle occasion de réunir l'ensemble des acteurs de la filière, engagés pour répondre aux nouveaux besoins sociétaux et aux nouveaux défis que le monde du bâtiment doit relever.

LE RÔLE DES ORGANISATIONS PROFESSIONNELLES

• CSEEE

La CSEEE regroupe et représente 250 entreprises d'équipement électrique qui emploient 20 000 salariés pour la seule région Île-de-France. La CSEEE soutient par son action et ses services la dynamique de développement de ses entreprises adhérentes. Engagée dans le domaine de la formation, elle appuie l'action des organismes qu'elle a créés : l'Aforelec (formation continue) et le CFA Delépine qui accueille, à Paris 11e, 450 apprentis en électricité.

• IGNES

Les Industries du génie numérique, énergétique et sécuritaire rassemblent 60 entreprises qui fournissent des produits et des solutions pour les bâtiments résidentiels et tertiaires. Ces entreprises de toutes tailles, grands groupes, ETI et PME, représentent 15 000 emplois directs, 80 000 emplois induits et réalisent un peu plus de 2 milliards d'euros de chiffre d'affaires. Ignes est affilié à la FIEEC (Fédération des industries électriques, électroniques et de communication). Ignes a pour mission de définir et de promouvoir

De l'efficacité énergétique au maintien à domicile, ou encore à la sécurité des biens et des personnes, les enjeux sont nombreux pour les bâtiments résidentiels et tertiaires, que ce soit dans le domaine du neuf ou de la rénovation. Ce salon doit être la vitrine de notre engagement collectif, pour apporter des solutions et contribuer au développement d'un bâtiment plus durable.

Jacques Wetzel, CONSUEL

Le rassemblement de Batimat, Interclima+ Elec et Idéo Bain permettra certainement à la filière électrique de bénéficier d'une plus grande visibilité auprès des autres filières du bâtiment, mais aussi de profiter des passerelles techniques et économiques qui se développent de plus en plus entre ses différents acteurs autour des enjeux énergétiques, véritables défis de demain.

Jean-Claude Guillot, FFIE

C'est toujours un espace et un moment de rencontre très important. Nous avons déjà connu le rapprochement d'Interclima et d'Elec, qui donnait tout son sens du fait de l'interconnexion de plus en plus grande des lots techniques. Maintenant, c'est toute la transversalité des métiers du bâtiment qui est mise à l'honneur. Et à l'heure où l'efficacité énergétique est si présente dans les esprits, cette transversalité, la somme de toutes les interfaces métiers, me semblent naturellement devoir être mises en avant. À nous, en tant qu'électriciens, de savoir y amener ce petit plus d'intelligence « embarquée » !

Quelle est la priorité de votre organisation pour l'année qui vient ?

Jean-Luc Tuffier, CSEEE

En dépit des indicateurs macro-économiques qui sont plus favorables depuis quelques mois, nos entreprises ne voient pas encore d'amélioration

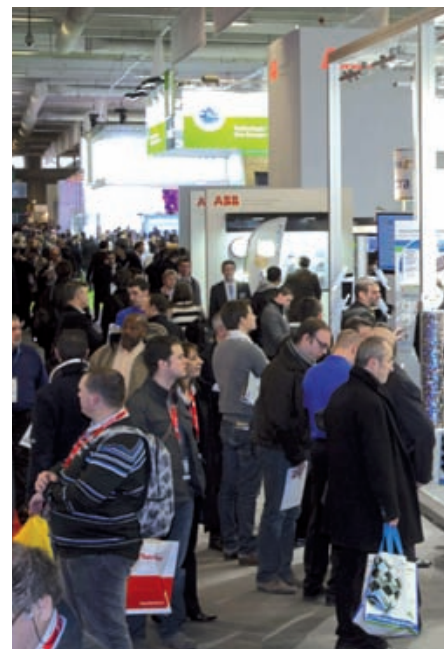
à leur situation. Elles restent très fragilisées par quatre années de retrait des investissements dans la construction, de dégradation des prix et de contraction des trésoreries par l'allongement des délais de paiement. Notre priorité est centrée autour de nos adhérents. Nous les aidons à surmonter les épreuves d'aujourd'hui et à préparer les défis de demain. Nos services sont mobilisés pour aider les entreprises à gérer leurs difficultés, mais également à défricher de nouvelles opportunités de marché. Un effort considérable a été déployé pour développer nos informations, nos clubs d'entreprises et notre offre de formation. L'isolement est aujourd'hui risqué pour une entreprise. L'adhésion à la CSEEE permet de s'inscrire dans une dynamique collective qui protège et ouvre des horizons.

Xavier de Froment, IGNES

Nous devons poursuivre et amplifier notre engagement afin de proposer une infrastructure technique du bâtiment qui soit la plus performante possible pour une meilleure gestion des usages. Nous avons un rôle fondamental à jouer pour faire de l'efficacité énergétique une solution stratégique pour notre économie, nos emplois et notre avenir. Une des priorités d'Ignes est de contribuer au développement d'un bâtiment plus sobre, plus sûr, plus accessible et confortable, en promouvant des solutions simples et innovantes permettant des gains d'efficacité énergétique et, d'autre part, en œuvrant à l'impact environnemental des produits.

Jacques Wetzel, CONSUEL

L'objet de notre association est de veiller au respect des prescriptions de sécurité des normes en vigueur des installations électriques. Nous œuvrons tous les jours au sein de la filière électrique dans ce but, tout en développant une organisation et des services toujours mieux adaptés au quotidien des professionnels électriciens. Par exemple, avec les services arc-en-ciel, qui leur permettent depuis 2012 d'acheter, de remplir, de signer, d'adresser et de suivre en



ligne leurs attestations de conformité sous format dématérialisé. Mais également au travers de la formation continue qui, avec l'appui des organisations professionnelles d'installateurs, contribue au maintien des connaissances des électriciens, que ce soit dans le domaine de l'habitat neuf ou de l'habitat rénové.

Pour 2014, nos objectifs et nos priorités resteront les mêmes : le respect de l'objet de notre association, tout en continuant à faciliter le quotidien des installateurs avec toujours plus de services dédiés.

Jean-Claude Guillot, FFIE

Nous avons de nombreux sujets à traiter, à faire avancer, qui sont souvent anciens et récurrents : sécurité électrique, normalisation... Mais, je crois qu'un des grands enjeux reste de transformer l'essai de la transition énergétique, de diffuser nos solutions d'efficacité énergétique active, sans oublier de réhabiliter ce que certains idéologues ont voulu tuer : je pense au chauffage électrique, notamment.

une infrastructure énergétique et numérique, en termes de produits et solutions, pour les bâtiments résidentiels et tertiaires, et prend part aux débats sur les nouveaux enjeux sociétaux pour lesquels des infrastructures performantes seront des conditions de succès : efficacité énergétique, smart grid, smart home, bâtiment durable, ville verte, recharge des véhicules électriques, maintien des personnes âgées à domicile.

• CONSUEL

Comité national pour la sécurité des usagers de l'électricité, est une association à but non lucra-

tif, existant depuis 1964 et créée à l'initiative d'EDF, des organisations d'usagers et des organisations professionnelles. Consuel est reconnue d'utilité publique depuis 2004 et est sous tutelle de la DGEC. Sa mission s'applique dans le cadre du décret n° 72-1120 du 14 décembre 1972 modifié qui impose la présentation d'une attestation de conformité visée par un organisme agréé pour tout raccordement au réseau d'une installation électrique. L'arrêté du 17 octobre 1973 agréé Consuel en tant qu'organisme visant les attestations de conformité. Son président est Jacques Wetzel, chef d'entreprise à Metz et ancien président de

l'Association internationale des électriciens entre 2008 et 2010.

• FFIE

Fédération française des entreprises de génie électrique et énergétique, est l'organisation professionnelle qui représente, défend et promeut les entreprises d'installation électrique affiliées. De l'artisan à l'entreprise nationale, elle regroupe près de 5 000 entreprises, 100 000 actifs, (35 % du secteur) pour un chiffre d'affaires de 10 milliards d'euros (36 % du secteur). Adhérente de la FFB, la FFIE est l'une des cinq fédérations signataires des accords sociaux du bâtiment.

Résultats des Smarthome Awards 2013

Bienvenue dans la domotique 2.0

REMISE DES SMARTHOME AWARDS

- 6 novembre 2013 à 12h15, Hall 1
- Organisé par le magazine Electricien3e et Maison Communicante

Le jury réuni le 17 septembre a désigné 7 projets ambitieux illustrant les meilleures installations de la maison communicante. Pragmatisme, capacité d'anticipation sur l'évolution des technologies et créativité ont été les qualités démontrées par les lauréats des sept catégories. A l'heure où la domotique est incontournable, les résultats des Smarthome Awards prennent une envergure inédite dans leur histoire.

LA MONTÉE EN PUISSANCE DES OBJETS CONNECTÉS

Les SMARTHOME AWARDS ont permis de constater la montée en puissance des objets connectés. A l'image du salon international « Consumer Electronic Show » de janvier 2013 à Las Vegas (CES) présentant les innovations technologiques et électroniques grand public, le jury a également remarqué à quel point les objets connectés étaient désormais entrés dans les maisons. Les câbles et fils inesthétiques ont laissé place aux smartphones, tablettes et autres objets intelligents, dialoguant dans la maison pour une harmonie maîtrisée. L'informatique converge résolument avec la domotique.

UNE DIVERSIFICATION DES SOLUTIONS DOMOTIQUES PROPOSÉES SUR LE MARCHÉ

Autre évolution notable : la diversité des technologies proposées. Si les précédents SMARTHOME AWARDS réunissaient des projets réalisés avec peu de technologies différentes, les projets de l'édition 2013 foisonnent de nouveaux outils ! Chaque installateur peut ainsi composer avec la multitude de solutions existantes sur le marché, rivalisant de créativité et d'ingéniosité pour des installations sur mesure, en fonction des besoins de chaque habitant de la maison.



Il semble que la domotique entre enfin à l'âge adulte, qu'enfin la technologie rencontre son public pour des applications simples, pratiques, utiles... Être président du jury est pour moi une chance... et une fierté. Je suis certain qu'à l'occasion de ces Smarthome Awards 2013, nous allons récompenser des entreprises d'avenir."

Jérôme Bonaldi, président du jury

Catégorie accessibilité :

MEDETIC TECHNOLOGIES à Colmar

Ce projet illustre l'utilisation de la domotique pour le maintien à domicile des seniors. Conception de logements connectés « éco-énergétiques pour seniors conçus dans un cadre de vie alliant animations, services, santé et sécurité à des prix raisonnables grâce à la solution Habiteq de General Electric Energy. La domotique et les réseaux de communication se complètent en matière de sécurité domestique, d'assistance à l'autonomie et d'économies d'énergie.

Catégorie efficacité énergétique :

1/ Dans le neuf – DOMO LOGIS TEC à Vieux Condé (59)

Mise en œuvre d'une installation domotique basée sur une solution multimarque KNX (ABB, Zennio, Theben) et EnOcean (sans fils

et sans piles) dans une maison individuelle en Belgique. Pilotage de la vitesse de la VMC double flux sur puits canadien en fonction de la température intérieure. Supervision du système de récupération d'eau de pluie. Optimisation du niveau d'éclairage nécessaire. Gestion chauffage pièce par pièce avec contact fenêtre pour mise hors gel sur ouverture. Mesures des consommations électriques.

2/ En rénovation – VFX CONCEPT à Lons le Saunier (39)

Ce projet réhabilite un corps de ferme datant de 1760 avec les technologies d'aujourd'hui au service des économies d'énergie : éclairage tout Led, gestion du chauffage, coupe veille, scénarios de vie, tableau de bord des consommations. Choix de solutions domotiques très économiques : IPX800 (GCE Electronics), XBMC, Synology, Openremote...



Accessibilité - MEDETIC TECHNOLOGIES à Colmar.



Dans le neuf – DOMO LOGIS TEC à Vieux Condé (59).



En rénovation – VFX CONCEPT à Lons le Saunier (39).



En rénovation – 2TMI à Haubourdin.



En rénovation – IHABITATION à Saint Lys (31).

Catégorie « - de 25 000 euros » :

1/ Dans le neuf – L'ETINCELLE à Saint André (66)

Présentation de la mise en œuvre d'une installation domotique basée sur la solution My-Home de Legrand et RTS de Somfy dans une maison de constructeur. Egalement, à noter l'intégration ultérieure d'une gestion Home Cinéma sur iPad via un automate Crestron.

2/ En rénovation – 2TMI à Haubourdin

Réhabilitation d'un logement au Touquet mettant en œuvre des produits domotiques filaires et radio sous protocole KNX pour le pilotage sur smartphone et tablette de l'éclairage, du chauffage, des motorisations et de l'arrosage grâce à la solution MyLifedomus.

Catégorie « + de 25 000 euros » :

1/ Dans le neuf – OCELEK à Brumath (67)

Installation domotique très complète permettant la convergence de tous les lots techniques du

projet : chauffage, stores à lamelles orientables, station météo, arrosage sur cuve de récupération d'eau, ventilation double-flux, alarme, diffusion sonore, distribution vidéo, vidéophonie, vidéosurveillance, comptage des consommations... (Hager, ABB, Varuna, RTI, Casanova) et équipements de nouvelles générations (Basalte, Mobotix, Lifedomus, Dune, Synology, Sonos).

2/ En rénovation – IHABITATION à Saint Lys (31)

Rénovation de l'ancienne porte de la ville fortifiée de Châteauroux, bâtiment classé du 13^e siècle classé Bâtiments de France. Une intégration de solutions domotiques très sophistiquées respectant l'histoire du lieu et les contraintes architecturales (éclairage, régulation des radiateurs, multirroom audio, vidéophone IP, alarme, vidéosurveillance) basée sur une solution multimarque KNX (Hager, ABB, Siemens, Beg, Zennio) et centralisée sur smartphone et tablette via Lifedomus.

UN SECTEUR EN PLEIN ESSOR

Premier constat : plus de la moitié des candidatures provenait de participants n'ayant jamais concouru aux SMARTHOME AWARDS. Preuve d'un renouvellement et d'une ouverture grandissante à la domotique. Un marché qui arrive donc à maturité puisque aujourd'hui, la demande des particuliers à investir dans une maison communicante est exponentielle. En effet, d'ici 2017, près de 90 millions de résidences seront équipées en technologie domotique dans le monde.

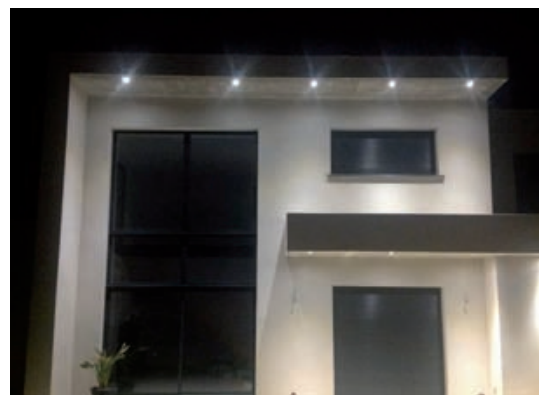
LA DOMOTIQUE DÉMOCRATISÉE

Les catégories des SMARTHOME AWARDS 2013 ont été redéfinies afin d'être en adéquation avec l'évolution du secteur.

Une grande catégorie de réalisations à moins de 25000 euros (dans le neuf et la rénovation) a été instaurée.

Egalement une catégorie dédiée à l'accessibilité a été ajoutée car la domotique sera à coup sûr l'une des solutions permettant le maintien des personnes âgées à domicile. Une véritable réponse à l'un des enjeux majeurs de notre société.

La catégorie efficacité énergétique était incontournable puisque l'objectif d'efficacité énergétique ne pourra être atteint sans intelligence dans l'habitat, donnant donc un rôle majeur à la domotique.



Dans le neuf – L'ETINCELLE à Saint André (66).



Dans le neuf – OCELEK à Brumath (67)

UN JURY COMPOSÉ DE PROFESSIONNELS

- Jérôme Bonaldi, président du jury, journaliste et chroniqueur
- Aurélie Bourges, journaliste spécialisée en domotique pour la presse grand public
- Jean Pierre Collignon, inspecteur général de l'éducation nationale
- Mireille Jandon, chef division Automatismes et Gestion de l'Energie au CSTB
- François-Xavier Jeuland, auteur du livre « La Maison Communicante »
- Marc Lemiere, architecte d'intérieur membre du Conseil Français des Architectes d'Intérieur
- David Le Souder, consultant et rédacteur électricien3e, J3e
- Nicolas Lewandowski, rédacteur et consultant en communication audiovisuelle
- Cédric Locqueneux, rédacteur du blog Maison et Domotique
- Anicet Mbida, rédacteur en chef adjoint M6

CGE D

Inauguration de l'agence de Noisy-le-Sec



CGE D a ouvert en juin 2013 une nouvelle agence à Noisy le Sec (93) dans la zone industrielle du Parc pour apporter aux clients proximité et services. Elle marque ainsi la volonté de CGE D de renforcer sa présence locale dans la région Ile de France (18 agences au total) mais il s'agit surtout d'une agence avec un nouvel agencement. Elle traduit le long cheminement pour apporter un réel service. En effet, l'ancienne agence de Bobigny était soumise à expropriation pour cause de construction de logements collectifs. Plutôt que d'attendre, Laurent Julien, directeur de l'agence, a pris les devants en recherchant un nouveau local qui rassemble stationnement, plus de stockage, plus de place d'exposition, le tout au croisement de l'A86 et de l'A3.

L'agence de Noisy-le-Sec, inaugurée le 18 octobre 2013, est le modèle d'agence moderne de 1 200 m², souhaitant mettre en avant la compétence et le service client. Ce concept innovant met en scène des produits électriques sur un hall de vente de 300 m² et apporte des solutions aux attentes des clients comme une plus grande mise en avant des produits et services ou l'enlèvement express sur certains produits... CGE D s'engage sur un contrat de service pour assurer la disponibilité immédiate de 500 produits garantis J0 dans le catalogue « Les Essentiels ».



Le hall de l'agence est aménagé de manière claire, moderne et épurée, avec de la signalétique, par catégorie (éclairage, chauffage, ...) conçus sans marque particulière. « J'ai voulu que le choix du client se fasse sur l'esthétique ou la technologie » précise Laurent Julien. Le hall est organisé autour de larges allées distribuant des familles de produits facilement identifiables par 8 pictogrammes.

- Câbles, Conduits, Canalisations
- Appareillage et Protection
- Eclairage
- Courants faibles, Contrôle & Sécurité
- Chauffage, Génie Climatique
- Industrie
- Quincaillerie, Fixations & Outillage
- VDI, Câblage & Réseaux informatiques.

Nous avons toujours eu du stock. Maintenant que les clients voient la largeur de notre offre, ils pensent à passer commande chez nous. Le rayon « Courant Faible » est mieux connu aujourd'hui. Les techniques de vente ont changé. Chez nous, pas de libre-service. Nos vendeurs se déplacent avec le client et scannent le produit en rayon, ce qui permet un véritable échange et une expertise selon son besoin. Les étagères doivent toujours être remplies », souligne Laurent Julien.

Cette agence est une véritable vitrine technologique. Ainsi, l'aération de l'agence se fait grâce à une ventilation double flux Atlantic, visible depuis le hall. De même, l'éclairage est entièrement en LED, associé à de la variation et des détecteurs de présence. Nous avons mis en œuvre ce que nous conseillons. L'agence est

domotisée en MyHOME de Legrand. Les vidéos, les volets roulants et la diffusion sonore sont gérés à partir d'un écran situé dans le hall.

Une logistique puissante pour assurer une livraison rapide

Le service client, c'est être capable d'avoir le produit disponible. Chaque agence CGE D dispose en moyenne de 4 000 références en stock. Parallèlement, il y a un stock central à Moissy Cramayel (77) d'une superficie de 30 000 m². Cette plateforme logistique nationale se développe sur la base d'une démarche qualité. Son principal objectif repose sur la disponibilité des produits (25 000 références à J+1). Dans l'agence de Noisy le Sec, les commandes passées par le site internet sont traitées dans l'heure et les produits sont disponibles à l'enlèvement express dans des casiers, à partir d'un bon de livraison.

4 mois après son ouverture, le taux de rotation des produits mis en avant est plus élevé que la moyenne et de nombreux clients ont ouvert un compte. Preuve que l'innovation associée au service client est un gage de réussite !



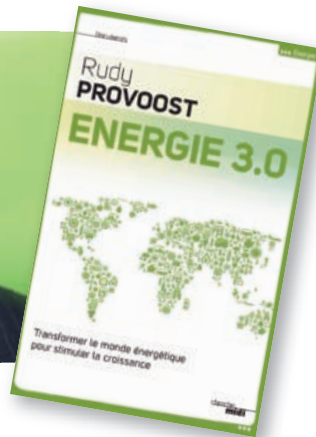
CGE D - Agence de NOISY-LE-SEC

ZI du Parc - 2 rue Mozart
93130 NOISY-LE-SEC
e-mail : nls.cged@sonepar.fr
Tél : 01 48 10 24 10 - Fax : 01 48 10 24 11
www.cge-distribution.com

Étaient présents à cet événement : 200 clients, 14 Partenaires de Premier Rang (PPR) : ABB - ACOVA - ARNOULD - ATLANTIC - GEWISS/MAVIL - HAGER - LEGRAND - NEXANS - NOIROT - PHILIPS - SIEMENS - THERMOR - THORN - URA) et des invités d'honneur de SONEPAR - SONEPAR France.

REXEL

L'avenir selon Rudy Provoost



Peut-être allez-vous vous fournir en matériel chez Rexel ? Une fois que vous aurez lu le dernier livre de Rudy Provoost, Président du Directoire du Groupe REXEL, vous regarderez autrement cette enseigne numéro 1 mondial de la distribution de matériel électrique.

ÉNERGIE 3.0, Transformer le monde énergétique pour stimuler la croissance est le nom de ce livre qui se pose les questions sur la croissance, le développement économique durable et réfléchit sur les innovations pour accélérer la transition énergétique. Rudy Provoost veut placer son entreprise au cœur de la révolution énergétique, secteur auquel il prédit, un avenir brillant, à condition de s'engager dans la généralisation de nouvelles solutions innovantes, voire futuristes

« Avant de consommer autrement, nous pouvons consommer mieux »

Rudy Provoost en est convaincu : « Les vraies transformations économiques vont venir de la maîtrise de l'énergie ». L'émergence d'une nouvelle filière innovante est pour bientôt. Il est impératif de favoriser une nouvelle économie de l'énergie. Car contrairement à la production de biens de consommation, le secteur de l'énergie créera plusieurs millions d'emplois non délocalisables.

Economiser 1/3 de la facture énergétique des pays développés et inventer des outils de pilotage simples pour chacun, telles sont les promesses de cette vague de changements qui va stimuler la croissance. « L'Énergie 3.0, explique

Rudy Provoost, s'appuie sur la convergence entre l'énergie et le numérique pour optimiser notre maîtrise de l'énergie et améliorer notre qualité de vie. » Passer de l'énergie comme contrainte à l'énergie comme alliée est le défi de ces prochaines années que Rudy Provoost envisage avec confiance grâce à de multiples innovations appliquées à différentes échelles (les infrastructures énergétiques, la ville, la maison et le bâtiment...).

Comment le monde de l'Énergie 3.0 va-t-il se développer et quelles sont ses filières ? Quelles sont les innovations qui vont révolutionner notre relation à l'énergie ?

Dans une interview récente au journal La tribune, il faisait le vœu de *Faire travailler ensemble les grands constructeurs, les énergéticiens, les fabricants et les distributeurs de référence comme Rexel, cela décuplerait nos forces et nos chances de remporter la bataille de l'énergie. Les autres pays n'ont pas forcément ces atouts, mais ils ne nous attendent pas pour innover. Il est donc urgent de mobiliser tous les acteurs de la filière autour d'objectifs définis en commun.*

En vente depuis le 3 octobre 2013

FGME

Le groupement **PARTELEC** adhère à la FGME

Début octobre, le groupement Partelec a annoncé son adhésion à la Fédération des Grossistes en Matériel Électrique (FGME). C'est une volonté réciproque entre les deux parties de normaliser la situation par cette adhésion complète des membres du groupement.

Le représentant du groupement au conseil d'administration sera Mr Pierre SCHIMT-THEISLER société WILLY LEISSNER déjà membre de la FGME et élu lors du renouvellement du conseil.

Créé en 1998 sous la forme d'un groupement d'intérêt économique, PARTELEC regroupe cinq grossistes en matériel électrique - AGE DUSSAUZE, ELTECH, NOLLET, YONNELEC, et WILLY LEISSNER - qui réalisent un chiffre d'affaires de près de 220 millions d'euros.



SOCODA

Les plans d'animations et actions commerciales 2014

Durant le mois d'octobre ont été annoncés les plans d'animation et actions commerciales 2014 (PAAC). Ils sont au nombre de 4, segmentés selon les activités du groupe : PAAC Outils Pro, PAAC Sanitaire Chauffage, PAAC Décoration et PAAC Electricité. L'année 2014 est synonyme de prise en compte des problématiques économiques et environnementales dans le développement des produits ce qui se traduit par de lourds investissements en R&D.

Le message répété durant ces journées est la traduction opérationnelle du livre La marge verte écrit par le président Philippe de Beco, à savoir qu'un business durable est une nécessité économique pour réussir.

Pour cela, l'innovation fait la différence et est au cœur de la stratégie de développement commercial car aujourd'hui les attentes clients sont un besoin fort de conseils, une proximité synonyme de conseil et service et une expertise qui fait la différence. Le prix n'est plus le seul facteur de décision d'achat.



theben®

Un éclairage extérieur puissant, économique et sécurisant



Projecteur à LED 32 W LUXA 102 avec détecteur de mouvement

Le projecteur LUXA 102 LED avec détecteur de mouvement est la solution parfaite pour vos extérieurs grâce à ses fonctionnalités et son efficacité. C'est la solution idéale et adaptée pour la gestion de l'éclairage autour des bâtiments. En effet, la nouvelle loi sur l'éclairage nocturne des bâtiments non résidentiels autorise ce type d'éclairage (gestion de l'éclairage asservie à des dispositifs de détection de mouvements) pour la protection des biens et des personnes.

Puissance et faible consommation.

Doté d'un faisceau lumineux de 32W équivalent à un halogène de 230w, le projecteur LED LUXA 102 affiche une puissance lumineuse de 2000 lumens. Il permet une commande automatique de l'éclairage en fonction de la présence et de la luminosité. D'une durée de vie moyenne de 25 000 heures (soit 15 fois plus qu'une lampe halogène standard de 230W), le projecteur LED 32 W affiche également une consommation en veille de 0,5 W.

Cette solution d'éclairage par LED très économique permet de réduire sensiblement les consommations d'énergie.

Facilité et rapidité de mise en service.

Le projecteur LUXA 102 LED peut être mis en service immédiatement grâce aux pré-réglages en usine.

Son montage mural est facile grâce à son socle débrochable.

Un éclairage et une détection efficace.

Le LUXA 102 LED couvre une zone de détection de 180° et est muni d'une protection anti angle-mort complémentaire de 220°.

Le spot est pivotable à l'horizontale de $\pm 90^\circ$ et est doté d'une tête de capteur pivotable à l'horizontale et inclinable.

Existe en blanc et noir.

Consultez notre site www.theben.fr pour plus d'informations.



©DR

DOMOTIQUE

Multiroom, ou la domotique multimédia

Vos clients vous ont appelé parce qu'ils souhaitent écouter les informations du matin dans la salle de bain, passer de la cuisine au bureau tout en écoutant leur air de musique préféré. De l'autre côté, les enfants viennent de se réveiller et écoutent déjà en boucle le dernier tube à la mode dans leur chambre. Dans ce cas, installez-leur un système de diffusion sonore. Mais monsieur apprécie plutôt la télévision et veut pouvoir disposer de plusieurs sources dans la maison. Alors proposez-lui un multiroom vidéo. Avec l'avènement de la commande tactile, l'intégration globale de systèmes audio et vidéo gérés par une simple pression du doigt se démocratise dans toute la maison. Possible première étape de la domotique, le multiroom est l'aspect loisir des maisons de demain. Des habitations aussi smart que nos tablettes et téléphones portables pour les passionnés de musique et de cinéma. Mais avant de se lancer l'électricien doit bien penser à son projet.

N'abordez jamais le prix, faites parler le client

N'abordez pas la question du prix. Même si votre client demande des prix, ne rentrez pas dans cette logique. Si le prix arrive dans la conversation dès les premières minutes de votre rencontre, vous ne pourrez jamais mener à bien le projet. Vous devez avant tout faire parler le client car c'est lui qui est demandeur et vous a fait venir. Il a donc une idée de ce qu'il souhaite et, surtout, de ce qu'il voudrait au final. Faites-lui des propositions au fur et à mesure de la discussion. Faites-le rêver. Racontez-lui, par exemple, qu'il peut regarder un film dans son salon, le mettre en pause depuis une commande murale ou une commande portable (tablette, smartphone...), puis voir la fin dans sa chambre, sa salle de bain ou son bureau. S'il a une famille nombreuse, ou qu'il s'agit d'un professionnel, rappelez à votre client qu'ils pourront écouter la radio ou la musique de leur choix n'importe où dans la mai-

son ou le commerce. Chacun sa commande, fini le lecteur de CD ou DVD qui traîne : tout est centralisé sur le serveur multimédia et géré par des commandes tactiles portables ou murales. L'objectif est de pouvoir profiter d'un média ou d'un autre dans n'importe quelle pièce sans avoir à allumer le lecteur qui lui correspond et ce, grâce à une seule et unique commande ou à des commandes intégrées dans les murs.

C'est seulement au moment des premières recommandations que vous aborderez la question du prix. Chaque projet multiroom est unique. Est-ce que votre client est plutôt cinéma ? Plutôt musique ? Les deux à la fois ? Ce sont d'abord ces critères qui vont déterminer les choix que vous appliquerez pour la conception de sa diffusion multipièce. En fonction également du type de projet dans lequel vous incluez le système multiroom (rénovation, construction, ajout), du budget et des envies décoration, tout sera étudié pour rester au plus près des souhaits du client. Fonctionnalités, marques et mobilier seront choisis de manière à vous proposer le meilleur compromis pour le meilleur du son et de l'image. Jean-Philippe Hervet, directeur général Crestron France précise qu'un devis domotique ne doit jamais être envoyé par email. Il est impératif de reprendre rendez-vous avec le client et de ne présenter que l'enveloppe globale qui répond aux usages du client. Le budget global est très souvent validé. Si chaque poste est détaillé, la porte est ouverte à la négociation. Donc moins de marge.

L'esthétique avant tout

Il faut que l'électricien soit conscient que si le client rentre dans la démarche d'un multiroom, c'est pour se simplifier la vie, disposer d'un meilleur confort d'écoute et surtout avoir un système esthétique. Il se refuse d'avoir une radio dans chaque pièce, ses CD et sa playlist seulement accessibles dans le salon l'obligeant à se poser pour écouter. Même si le client demande un prix à la baisse, ne faites pas d'économie sur l'intégration esthétique. Comme le précise William Zadnik, ingénieur support chez AMX, « j'ai déjà dû faire peindre des encintes aux couleurs du mur. Le client n'a pas payé cette prestation. Et quelle satisfaction ! C'est ça le service ». S'il est content de vous, il vous appellera pour ajouter des scénarios et intégrer d'autres solutions. Il faut que ses visiteurs soient conquis par le travail réalisé. Ne laissez pas de torsions de câbles visibles, mais intégrez-les dans les goulottes spécifiques. Faites fabriquer un meuble sur mesure plutôt que d'utiliser le meuble bas que le client a déjà. Imposez-le, il ne le regrettera pas.

Idéalement, une installation multiroom s'effectue dans le cadre d'une construction neuve, voire d'une rénovation en profondeur d'une habitation existante. Dans ce cas, l'électricien doit demander au maître d'ouvrage de rencontrer l'architecte pour travailler en amont et adapter les plans au multiroom. Selon William Zadnik, « il faut avoir conscience qu'aux Etats-Unis et au Canada, aucune maison neuve n'est vendue sans multiroom et son pré-câblage ». Mais dans le cas de rénovation par exemple, ou de création d'un multiroom dans une habitation déjà réhabilitée, l'électricien doit faire passer toute la connectique de l'installation multimédia dans les fourreaux existants s'ils sont de 25 mm ou plus, des gouttières ou des plinthes rainurées. Ces dernières devront donc allier





© Multiroom

fonctionnalité et design pour ne pas dénaturer l'esthétique de l'intérieur. A ce moment-là, peut-être serez-vous obligés d'opter pour une solution sans fil ou courant porteur (CPL).

Solution filaire

Le câblage est primordial. Il est impératif de connaître les typologies de câbles à passer pour éviter des déboires futurs. Trois éléments composent un réseau multimédia : le coffret de communication, la régie Audio Vidéo (à proximité ou dans le tableau) et le contrôle de la régie vidéo (là où tous les câbles arrivent). Les câblages recommandés dépendent de l'utilisation. Trois niveaux sont définis selon la complexité. Niveau 1 minimum pour la TNT, radio, satellite, TV par câble, réseau personnel, Internet et téléphone. Niveau 2 minimum pour multiroom audio. Niveau 3 pour le contrôle de la lumière, des volets et stores, la domotique et la vidéosurveillance et alarme. Ainsi, Cedia recommande du 5 x coaxial, antenne 17 VATC pour les antennes satellite, TV et FM, quand du câble catégorie 5e ou 6a ou câble PTT 298 convient pour l'Internet. Chaque zone audio qui doit être câblée pour un multiroom audio disposera d'un câble Cat 5e et d'un câble haut-parleur 4 conducteurs partant d'un point de contrôle défini (en général, une boîte d'encastrement électrique) pour ensuite aller vers le premier haut-parleur et ensuite vers le second. Il faut emmener le câblage haut-parleur depuis la centrale vers chacune des zones. Il faut également prévoir un câble Catégorie 5/6 depuis la centrale vers chaque emplacement pour un clavier mural. Ce câble Cat5e doit être installé d'office pour que l'application soit évolutive. Il suffit de réserver des longueurs suffisantes pour que le jour où le client se décide d'étendre son installation, il n'y ait plus qu'à raccorder sur les câbles préexistants.

Faire un multiroom ne nécessite pas de budgets colossaux. Toujours selon William Zadnik, « en réfléchissant bien en amont avec le client, il est possible dans un premier temps de se servir de la chaîne hi-fi en place et ainsi mutualiser ses fonctions. Pour cela, installez un ampli, un transformateur et du câble audio et diffusez dans les pièces, ce qui vous assure un Niveau 1. Avec du câble Cat5e et un potentiomètre, vous pouvez faire varier l'intensité et vous atteignez le Niveau 2. De même, il est possible de se servir du home cinéma 7.1 qui gère 3 zones. Réservez ainsi 2 zones pour diffuser dans 2 pièces (cuisine et chambre) et servez-vous de la télécommande pour contrôler le multiroom. Quel que soit le fabricant, le concept de fonctionnement reste le même. La centrale propose un nombre d'entrées plus ou moins important pour relier toutes ses sources. On peut même imaginer relier un lecteur audio en réseau tel que nous l'avons vu auparavant en tant que source sur ce type de centrale tient à préciser Alban Amouroux, expert multiroom.

Une fois le client satisfait de son installation, il demandera rapidement à passer à une installation supérieure.

Alarme incendie type 4 radio grande portée

Vous la fixez et c'est terminé !



Aucun paramétrage à l'installation

- Installation entièrement sans fil.
- Reconnaissance automatique des alarmes présentes dans le réseau.
- Contrôle permanent de la communication radio.
- Contrôle de l'état de la pile.
- Fonction répéteur intégrée.

Des performances pensées pour le confort de l'installateur et de l'utilisateur

- Portée 100 mètres.
- Jusqu'à 50 alarmes en réseau.
- Autonomie : 1 an en veille + 1h en alarme.
- Son NFS 32001.
- Supervision possible grâce au logiciel Vision4.



En savoir plus sur le produit
www.cordia.fr/t4

cordia
Incendie

Tél. : 01 60 21 51 21 - contact@cordia.fr
www.cordia.fr



© Nuvo

Solution sans fil

Il existe deux types d'installation sans fil.

Le premier est un système en streaming sur la source disponible (par exemple une chaîne hi-fi) relié à un ampli (Sonos, Nuvo, Squeezebox...) utilisant la norme 802.11. Cette solution assure une très grande qualité audio car il n'y a pas de perte. Le streaming se fait sur des fichiers compressés type mp3 mais fonctionne aussi bien sur du .flac. Il est cependant nécessaire de bien paramétrer le réseau Wifi sur IP pour qu'il puisse supporter une bande passante suffisante pour ne pas détériorer le signal. Cela se nomme le QOS (quality of service). L'ajout de répéteur est souvent nécessaire. Ruckus, par exemple, dispose d'une gamme complète de bornes Wifi et de gestion de bornes Wifi. La technologie d'antenne adaptative est utilisée. C'est-à-dire que des algorithmes sélectionnent le meilleur chemin pour former et diriger les signaux Wifi sur les trajets les plus performants vers chaque client. Ce qui garantit une couverture sans précédent et une performance constante sur les plus longues portées. Ils communiquent sans fil ou en filaire à travers un réseau Ethernet, le mix des deux étant toujours possible. Ces lecteurs permettent de lire les fichiers stockés sur un ordinateur ou un disque dur en réseau de type NAS (à partir de 100 €). Ils donnent également accès aux webradios

ainsi qu'aux services de musique à la demande type Deezer.

Le deuxième type de sans-fil fonctionne en analogique, en 433 ou 900 MHz que l'on voit notamment chez Zantech ou SpeakerCraft. Par exemple, le client veut ajouter 2 enceintes derrière le canapé à partir de l'ampli 5.1. Dans cas, en ajoutant un transmetteur (sortie RCA ou HP).

Les sources audio

Ce monde se sépare en deux grandes familles, les sources analogiques et les sources dématérialisées. Quand on parle de source analogique, c'est la façon dont elle est reliée au système : classique, par des câbles RCA. On trouve ici le lecteur CD, le tuner FM ou la sortie son d'un téléviseur. Les sources dématérialisées concernent elles : la musique stockée sous forme de fichiers (MP3, WAV, AAC, etc.) dans un disque dur ou un iPod, les webradios, ou encore les plateformes de diffusion audio à la demande comme Deezer et Spotify.

En faisant suivre un cheminement à votre câblage haut-parleurs parfaitement documenté, vous offrez à vos clients toutes les possibilités en termes d'enceintes. En apportant le câble depuis le plafond, puis en descendant dans la cloison jusqu'à la hauteur des prises, vous permettez à votre client d'installer : une enceinte encastrée dans le plafond, ou une enceinte encastrée dans le mur, ou encore une sortie de câble pour une enceinte colonne traditionnelle, si c'est ce que votre client préfère.

Dans tous les cas, lorsque l'on souhaite satisfaire son client multiroom audio, il est préférable de prévoir du câblage haut-parleurs en quantité, même dans des pièces non demandées au départ. Cela vous permet dans le futur d'ajouter des pièces couvertes par la musique en toute tranquillité, lorsque votre client en fera la demande. Jean-Philippe Hervet de Crestron précise qu'il faut toujours passer des câbles tant que cela est possible et faire une solution complète d'un même fabricant. 10 fournisseurs, ce sont 10 problèmes potentiels. Vous pourrez alors lui parler des nouvelles technologies sorties dernièrement, puis compléter ou faire évoluer son système.



© Sonos-sonos family

La nouvelle revue multimedia de la conception et de la mise en œuvre intelligente des installations d'éclairage



➔ 4 ÉDITIONS PAR AN

LUMIÈRES

lumières intérieure, extérieure & architecturale.



- Agences d'architecture tertiaire
- Grands décorateurs
- Bureaux études électricité
- Installateurs
- Directeurs techniques mairies
- régies techniques
- Concepteurs lumière

- ➔ Couverture des événements 2014 :
Light & Building, Lumiville, Forum LED,
Maison & Objets
- ➔ Diffusion ciblée « papier »
de 4 000 professionnels et par
newsletter auprès d'une communauté
de 15 000 professionnels de l'éclairage

Agences d'architecture • grands décorateurs • bureaux d'études techniques •
régies techniques des villes • syndicats d'électrification • installateurs •
concepteurs lumière • éclairage public.



OPTEZ POUR LE PACK ÉLECTRICITÉ-ÉCLAIRAGE DYNAMIQUE

Gestion active du bâtiment + L'électricité intelligente + L'éclairage



3e Medias

Pour optimiser vos plans de communication et toucher
toute la filière professionnelle de...

- ➔ contactez **thierry Meunier** au **01 44 92 50 56**
qui vous présentera le Pack "dynamique"

Photovoltaïque

Une serre photovoltaïque à énergie positive



La ville de Clichy a souhaité rompre avec son passé en rénovant le quartier qui avait vu naître le stylo cristal de BIC. La proposition consiste à aménager un nouveau jardin de ville participant à la consolidation de la trame verte clicheoise en transformant un cœur d'îlot industriel en parc de proximité ouvert à tous. Au sein de ce jardin, est implantée une serre photovoltaïque à énergie positive.

« L'électricien a beaucoup mieux à faire que de tirer des câbles.

Entreprise lot panneaux photovoltaïques et électricité :

Seeb SA génie électrique
16 Allée Gambetta, 93340 Le Raincy
Tél. : 01 41 53 09 10

Le pavillon, dédié à abriter la logistique nécessaire à l'entretien du jardin, a trouvé sa place et sa forme dans cet espace de près de un hectare. Composé de deux volumes, le pavillon articule les fonctions nécessaires à l'accueil, la gestion, l'entretien et le gardiennage du jardin de ville.

La ville de Clichy-la-garenne souhaitait afficher au travers de ce projet son engagement en faveur du développement durable. Ceci a imposé naturellement la figure de la serre et de l'appentis, du bois, du verre et du métal. La volonté de construire en mode développement durable a conduit naturellement à en valoriser les objectifs :

- Autosuffisance énergétique et production d'électricité par panneaux photovoltaïques,
- Gestion alternative des eaux de pluies,
- Construction bois et utilisation de bois éco-certifié,
- Préfabrication et chantier propre...

Ces thèmes structurent les choix architecturaux et constructifs, déterminent la palette de matériaux et de mise en œuvre mobilisés et l'objectif de réaliser là un bâtiment à énergie positive. Naturellement, le choix s'est porté sur une serre photovoltaïque, susceptible de produire plus d'énergie qu'en nécessite son fonctionnement quotidien.

La société d'électricité Seeb SA a l'habitude du photovoltaïque. Le projet est resté longtemps à l'arrêt faute d'autorisation. Nous avons proposé de revoir le projet et de réduire les panneaux en les posant en écaïlle signale Eric Betrancourt son Président. Pour garantir l'étanchéité, ils font réaliser sur-



© DR

mesure des joints spécifiques. Ils s'occupent du dossier ATEX et se chargent même de sa défense devant le CSTB. Une attention particulière est portée sur la conception de la couverture (formant aussi façade). L'autorisation sera finalement délivrée par le CSTB à l'issue de huit mois d'études et de test. L'électricien est un chef d'orchestre. Nous avons dû piloter un bureau d'étude pour le calcul des descentes de charge. Qui d'autre que l'électricien est plus le mieux placé ?

Eric Betrancourt est fier de dire que les panneaux ont été réalisés en France par Batisolar (Société près de Cahors), que les joints sur mesure également et que les rotules en inox soutenant la structure de panneaux ont été réalisées dans la vallée du décolletage. Précisons qu'aucun chemin de câble n'est visible, que tout l'éclairage est en LED et que la serre est chauffée électriquement.

La serre : une couverture en Verre Extérieur photovoltaïque à énergie positive

L'entreprise de génie électrique Seeb SA s'est occupée de l'électricité et de l'installation des panneaux photovoltaïques. En termes de consommation, ce sont les pointes qui déterminent le besoin en puissance. Le taux d'usage est de 10 % des 8760 heures annuelles (365*24 heures) donc dans notre cas $10\,000 \times 8760 \times 0.10 = 8.76$ Mégawatts-heures.

Pour la production photovoltaïque, l'installation fait 11.956 kilowatts-crêtes soit une production annuelle proche des 10 Mégawatts-heures. Fin Aout 2013, au bout de 200 jours d'exploitation, le bilan est globa-

lement positif puisque ce sont près de 6.2 MWh qui ont été produits pour une consommation de 3 MWh.

Ce que je voudrais dire et faire comprendre, c'est que l'électricien a beaucoup mieux à faire que de tirer des câbles. Il est indispensable à tous les projets d'aujourd'hui et ses compétences sont recherchées tient à conclure Eric Betrancourt.

Matériel électrique utilisé

Connectique MC4,
2 onduleurs mono de 4000 va et 1 de 2500 va de chez SMA,
Monitoring de SMA,
Parafoudres iquick Schneider pour le courant alternatif,
Parafoudres Surgys Socomec pour le courant continu,
Luminaire étanche 22 watts DL137 de chez EFFILUM.

• **Maîtrise d'ouvrage :**
ville de Clichy-la-garenne

• **Maitrise d'ouvrage déléguée :** SEMERCLI

• **Architecte/Urbaniste, Mandataire :** Atelier cité architecture

• **Paysagiste :** Cap paysages

• **Photovoltaïques**

et électricités : Seeb SA

• **Charpente bois :** Charpente Houot SA

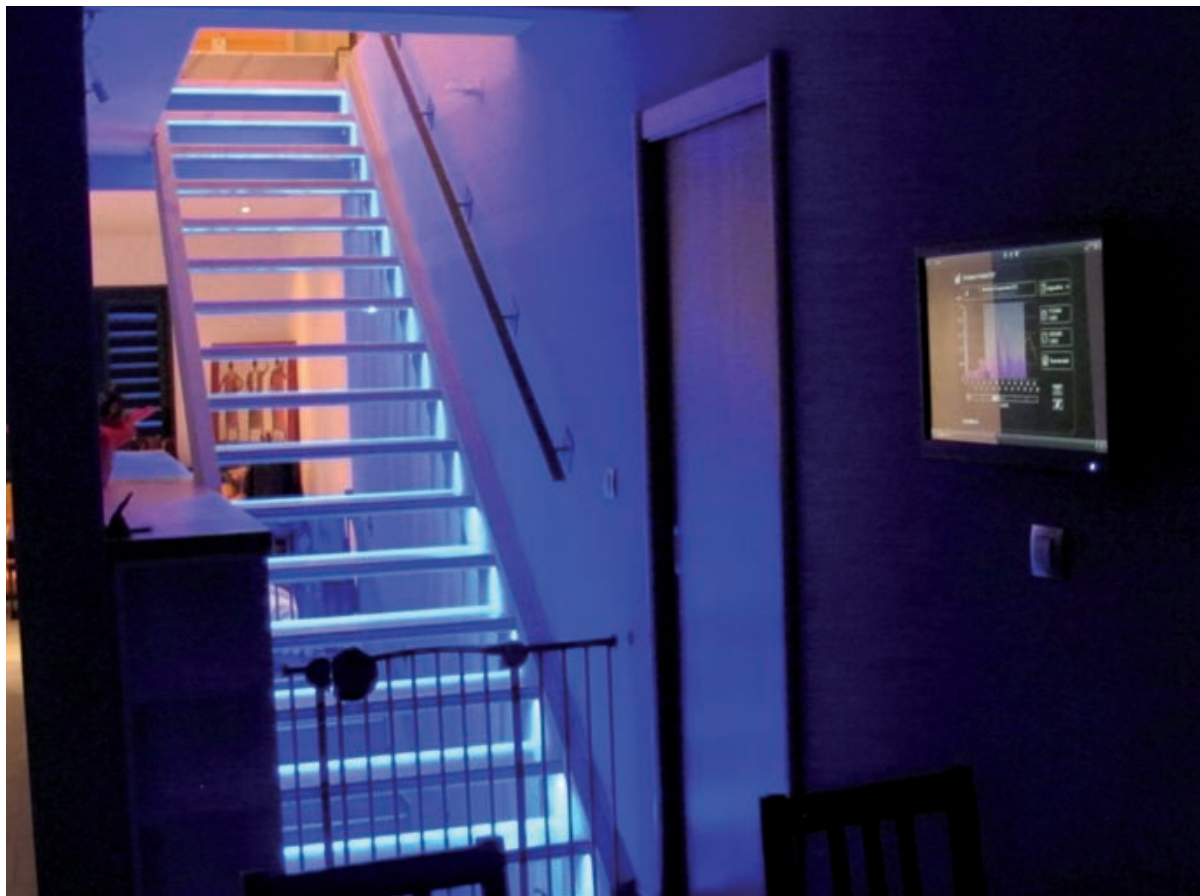
• **BET structure :** ARPENTE

• **BET fluides :** HYDRAECO

• **Surface du bâtiment :**
154 m² shon

• **Montant de travaux :**
876 500 € HT

Une véritable domotique évolutive



Février 2012, un jeune couple de jurassiens confie la conception et l'intégration de l'architecture domotique de leur projet à Domosynergies.

Les besoins du projet et des clients étaient simples. Il fallait simplifier l'utilisation quotidienne de la maison, profiter d'un maximum de confort, anticiper les besoins futurs en termes de câblage afin de coller au budget, sélectionner les fonctionnalités prioritaires et prévoir le pré-câblage pour les autres fonctions moins essentielles

Déroulement du projet

Après une première phase d'analyse détaillée des besoins et une implantation sur plans, Domosynergies a pu réaliser le dossier technique complet. Ce dernier a permis la consultation des différents corps de métiers impliqués tel que l'électricien, l'intégrateur, le menuisier ou encore le chauffagiste.

Une fois la consultation terminée, Domosynergies a établi le budget nécessaire pour chaque fonctionnalité (ex : gestion d'éclairage, gestion

des stores, gestion du chauffage par plancher chauffant eau chaude, diffusion sonore dans X pièces, etc.). Ainsi le client a pu mettre des priorités sur certaines fonctionnalités et en écarter d'autres pour lesquelles seul le pré-câblage serait réalisé.

Après mise à jour des plans d'implantation et du dossier technique, les travaux ont pu être lancés. L'électricien (qui n'avait jamais réalisé de chantier domotique) a donc pu tirer tout le câblage nécessaire, comme indiqué sur les plans, tout en bénéficiant d'un support technique de Domosynergies.

Enfin, après réalisation des travaux, Domosynergies est intervenu en tant qu'intégrateur afin de procéder à la mise en service et au paramétrage de toutes les fonctions prévues dans le cahier des charges (rédigé en phase amont du projet).

Les fonctionnalités

Désormais dans leur nouvelle résidence, les clients peuvent profiter des fonctionnalités suivantes :

- Gestion centralisée des éclairages, dont certains sur variateurs pour créer des ambiances tamisées (dans le salon, la cuisine et la chambre)



- Gestion d'un éclairage LED multicolore dans l'escalier. Les clients changent la couleur du ruban au gré de leurs envies / humeurs.
- Gestion centralisée des stores, avec fermeture automatique à la tombée de la nuit pour préserver la chaleur à l'intérieur
- Scénarios d'arrivée et de départ du domicile : d'une simple pression sur une touche, toutes les prises commandées et éclairages sont éteints, les stores se ferment, la consigne de chauffage est abaissée, etc.
- Gestion intelligente et progressive du chauffage (plancher chauffant eau chaude). La maison est découpée en 9 zones indépendantes, chacune disposant de sa propre température de consigne. Ainsi la chambre principale dispose par exemple d'une consigne à 18°C tandis que la cuisine et le salon d'une consigne à 21°C, et les chambres inoccupées sont en mode hors-gel (8°C). On ne chauffe donc pas inutilement ces pièces inutilisées.
- Contrôle de l'ouverture / fermeture de la porte de garage
- Supervision des consommations d'électricité, avec différenciations des consommations des prises, du chauffage et de l'éclairage.
- Supervision et contrôle de toutes les fonctions sur écran tactile situé au centre de la maison.

- Contrôle à distance : depuis leurs smartphone ou tablettes, les clients peuvent agir, à distance, sur le chauffage, les éclairages ou autres. Ils peuvent donc réactiver le chauffage quelques heures avant leur retour de vacances. Ainsi ils profitent d'un confort optimal dès leur retour.
- Pré-câblage haut-parleurs pour système Home-Cinema dans le salon
- Pré-câblage haut-parleurs stéréo encastré dans le plafond de la salle de bain principale
- Pré-câblage pour station météo
- Pré-câblage pour interphone vidéo

Un syndicat à la rencontre de la profession



27-29 septembre. Le salon Home et Technologies a accueilli le syndicat S21 Courant Faible en lui réservant une place particulière. Zoom sur un partenariat inédit, qui arrive à point nommé alors que les professions de l'audiovisuel et de la domotique sont en pleine mutation. Lucien Crevel, vice-président AV Domotique du S21 Courant Faible répond aux questions d'Electricien3e.

Electricien3e - Quelle est la vocation du S21 Courant Faible ?

Lucien Crevel - S21 Courant Faible est le premier et le seul syndicat en France qui rassemble tous les métiers du courant faible : antenne, fibre optique et fth, sûreté électronique, domotique et audiovisuel. Son but est de faire progresser ces métiers dans une démarche dynamique et convergente. »

E3e - Pourquoi ce partenariat avec Home et Technologies ?

L. C. - Nous avons rencontré le président du salon, Monsieur Hubert, un interlocuteur chaleureux et compétent. Conscient de l'évolution de nos métiers, il a souhaité ouvrir l'événement à la domotique, et dans le futur, à d'autres acteurs du courant faible. Notre syndicat a lui aussi connu cette évolution il y a un an, puisqu'il s'est transformé pour inclure les professions

de l'audiovisuel et de la domotique. Ainsi nous nous sommes rejoints autour de cette vision commune qui est la convergence de nos métiers, en plein essor et amenés à collaborer main dans la main. Une diversité que représentent nos adhérents.

E3e - Votre assemblée générale s'est tenue sur le salon, quel bilan dressez-vous ?

L. C. - Accueillie par le salon entre ses murs le vendredi soir, elle a été l'occasion d'un constat. Celui de l'intérêt que portent les professionnels du courant faible à se rassembler au sein d'un syndicat qui les réunit et les représente. Intérêt traduit par le nombre croissant d'adhérents, et un soutien important de la part des partenaires industriels tels que Schneider Electric, Legrand et Toshiba pour les fabricants, ou encore EAVS et TD Maverick parmi les grossistes. Artisans, bureaux d'études, petite structure ou grand groupe tel que IEC, numéro 1 européen de l'intégration audiovisuelle, tous étaient réunis en tant qu'acteurs du courant faible, symbole du pluralisme de nos métiers.

E3e - Que s'est-il passé sur votre stand ?

L. C. - Point de RDV des professionnels, le stand présentait en vidéo des réalisations innovantes de nos adhérents ainsi que les missions du syndicat. Tout au long du weekend, le stand a été un lieu de rencontre et de partage où professionnels et particuliers pouvaient échanger, se renseigner sur les dernières avancées technologiques, la législation et les normes, créer des liens et mutualiser leurs ressources.

E3e - La conférence table ronde sur le sujet de la compatibilité des solutions domotique a-t-elle permis de progresser sur le sujet ?

L. C. - Débat animé, questions qui fusent, le sujet de table ronde a trouvé un véritable écho : comment relever le défi

de la compatibilité entre les différents protocoles et systèmes du marché ? Quelles passerelles peut-on utiliser pour faire dialoguer les solutions d'automatisation ? Est-ce à la portée de toutes les bourses ?

Pour trouver des éléments de réponse à cette problématique qui touche les intégrateurs, nous avons mis en place un vrai cadre d'échange entre les participants et les quatre invités à la table : les intégrateurs Bien chez Soi et Home Intégration, ainsi que les industriels AMX et EAVS. Plus globalement, la table ronde a aussi proposé un cadre d'échange sur la domotique, à savoir comment étendre l'automatisation des équipements audiovisuels à l'ensemble de la maison.

E3e - Quels sont vos vœux à l'issue du salon ?

L. C. - Etre plus nombreux au sein du syndicat afin de peser sur les instances, et de représenter nos professions de manière visible et significative.

E3e - Avez-vous un évènement en vue prochainement ?

L. C. - Tout à fait, nous serons présents au salon Batimat dans la section Smarthome d'Interclima+elec du 4 au 8 novembre. Nous préparons également un grand évènement B to B avec le groupe Reed Expo, qui réunira les 3 et 4 juin 2014 à Disneyland Paris tous les acteurs de l'intégration audiovisuelle. Il s'agit de Partners AV.

Electricien3e

Les coordonnées du syndicat

S21 Courant Faible
1 place Uranie
94345 JOINVILLE LE PONT CEDEX
Tél. : 06 58 18 71 58
Fax : 01 43 97 32 79
contact@s2icf.fr
www.s2icf.fr

Avec **OBO**
le futur a déjà commencé.



Goulotte aluminium Design



Conduit affleurant spécial baie vitrée



Boîtiers de sol Design



Chemins de câbles Magic®

Nous vous invitons à venir découvrir nos nouveautés sur notre **Stand A89 Pavillon 1** au salon Interclima+Elec 2013 !

interclima+elec 04-08 NOV 2013
HOME & BUILDING Paris Nord Villepinte

Solutions pour l'efficacité énergétique et le confort
Solutions for energy efficiency and smart building

OBO Bettermann France
Tél : +33 (0)1 34 40 70 20
Fax : +33 (0)1 34 40 70 29
info@obo.fr
www.obo.fr

OBO
BETTERMANN

Protection foudre

Protégez-vous efficacement vos clients ?

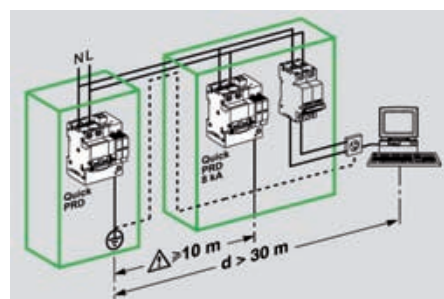
Les réseaux Ethernet sont aujourd'hui devenus indispensables pour la communication efficace entre les différents équipements d'un réseau et l'échange de gros volumes de données, notamment pour le flux vidéo. Ces réseaux étant particulièrement sensibles aux perturbations électriques, telles que la foudre et les surtensions, il est nécessaire d'installer des parafoudres pour garantir le transfert fiable et ininterrompu des données sur réseaux Ethernet.

Les dysfonctionnements causés par les surtensions peuvent provoquer la panne de systèmes complets. Les protections protègent les réseaux de communication contre les dégâts occasionnés par la foudre et les pics de surtension transitoires, garantissant ainsi la qualité et la fiabilité des transferts de données. Les surtensions provoquées par les impacts de foudre constituent une vraie menace pour les installations informatiques, les systèmes de télécommunications et les innombrables équipements électroniques dont dépendent les entreprises.

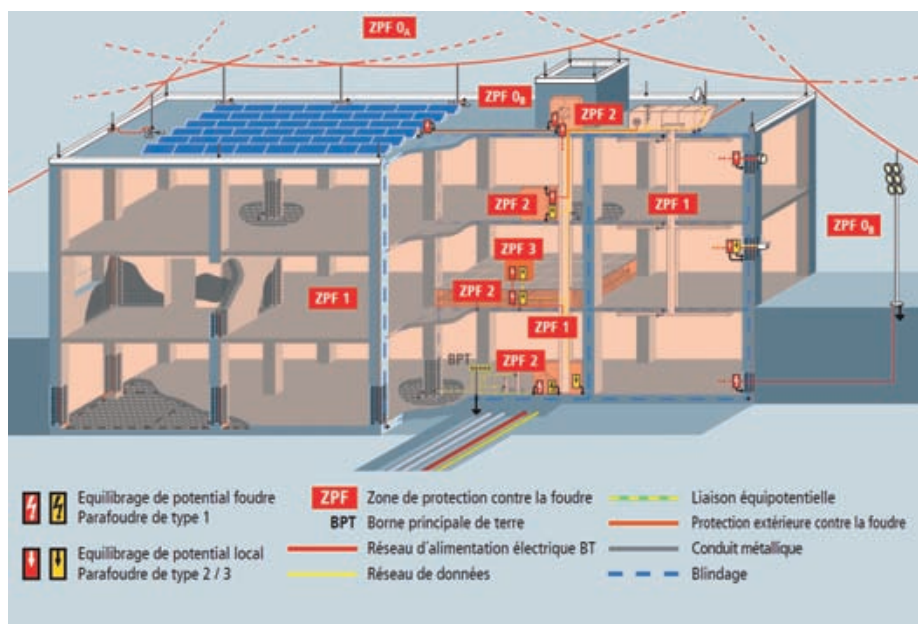
Il est important de préciser qu'un impact de foudre non direct est susceptible d'induire dans le réseau électrique suffisamment d'énergie sous forme de surtension pour provoquer de vrais dégâts. En cas de coup de foudre, l'impédance des câbles électriques augmente de façon importante (l'impédance du circuit croît également avec sa longueur).

La foudre s'abattant plus de 2 millions de fois chaque année sur la France, une protection foudre interne et externe est le meilleur moyen de limiter les pertes matérielles et financières en particulier pour les bâtiments industriels et tertiaires.

Mais l'efficacité de la protection contre la foudre dépend principalement de la qualité de l'installation et de la mise en œuvre des para-



foudres. Il y a d'abord la règle des "50 cm", qui s'applique à la portion de circuit empruntée exclusivement par le courant de foudre. Lorsque la longueur de celle-ci est supérieure à 50 cm, la surtension transitoire devient trop importante et risque d'endommager les récepteurs. Il existe 2 types de montage. Soit le parafoudre est associé à un déconnecteur, soit le parafoudre intègre directement le déconnecteur. Dans tous les cas, la distance de câblage entre départ et la fin du circuit foudre doit être inférieure à 50 cm. Après le choix du déconnecteur du parafoudre doit aussi être correctement dimensionné, pour cela nous pouvons consulter le Tableau 1 de l'annexe P de la norme TS 61643-12, celui-ci va vous donner les valeurs de tenue aux chocs foudre des différents fusible à mettre en œuvre en amont des parafoudres de type 1 comme de type 2.



Source DEHN : Protection d'un site industriel avec des parafoudres

LES DIFFÉRENTS CABLAGES D'UN PARAFOUDRE

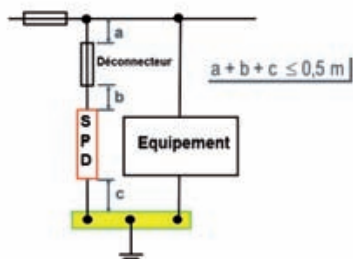


Schéma 1 : Cablage avec un déconnecteur

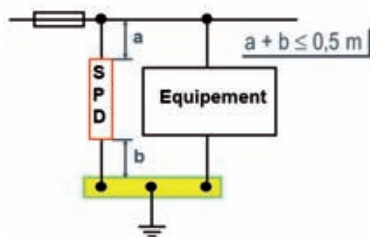


Schéma 2 : Cablage avec un déconnecteur intégré dans le parafoudre

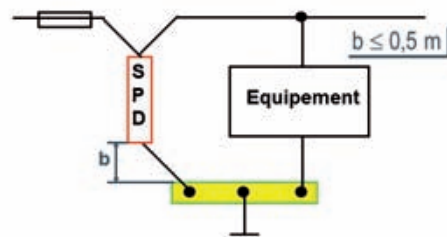


Schéma 3 : Cablage en V en fonction des fabricants

SCHÉMA DE PRINCIPE DU RACCORDEMENT DES PARAFOUDRES

Le schéma 1 : vous présente le câblage standard que nous trouvons actuellement dans les installations électrique $a + b + c \leq 50$ cm

Le schéma 2 : vous présente le câblage lorsque le déconnecteur (fusible) est intégré dans le parafoudre $a + b \leq 50$ cm. Un gain de place est également de 50 à 75% est effectué dans l'armoire.

Le schéma 3 : vous présente un câblage suivant les notices d'installation d'un fabricant (par exemple DEHN)
 $b \leq 50$ cm

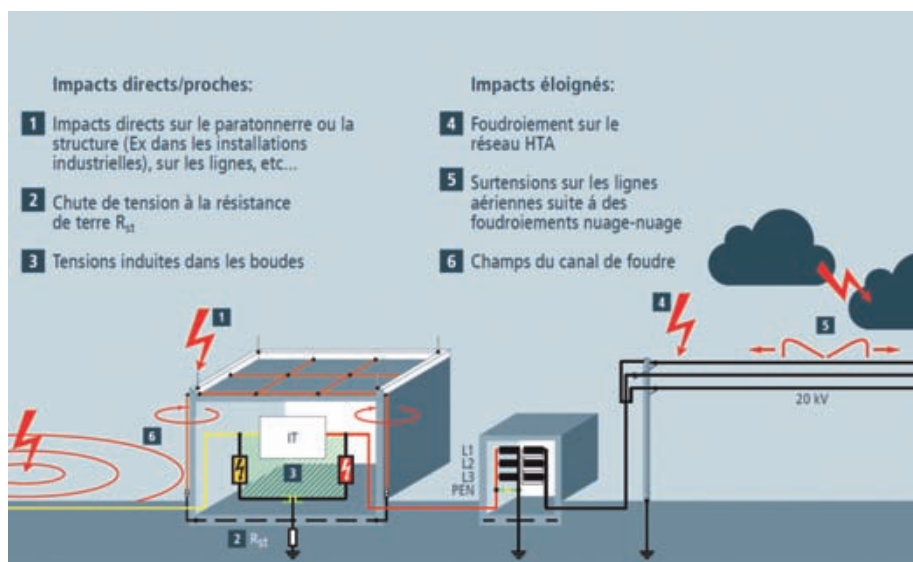
Parafoudres pour protéger les équipements sensibles

Lorsque la distance entre le parafoudre de type 1 combiné (Parafoudre de type 1 avec bas niveau de protection et coordination énergétique avec le parafoudre de type 2 ou 3), situé dans le tableau principal, et les équipements est supérieure à 10 m, il est nécessaire de prévoir un parafoudre de type 3 au plus près des équipements sensibles.

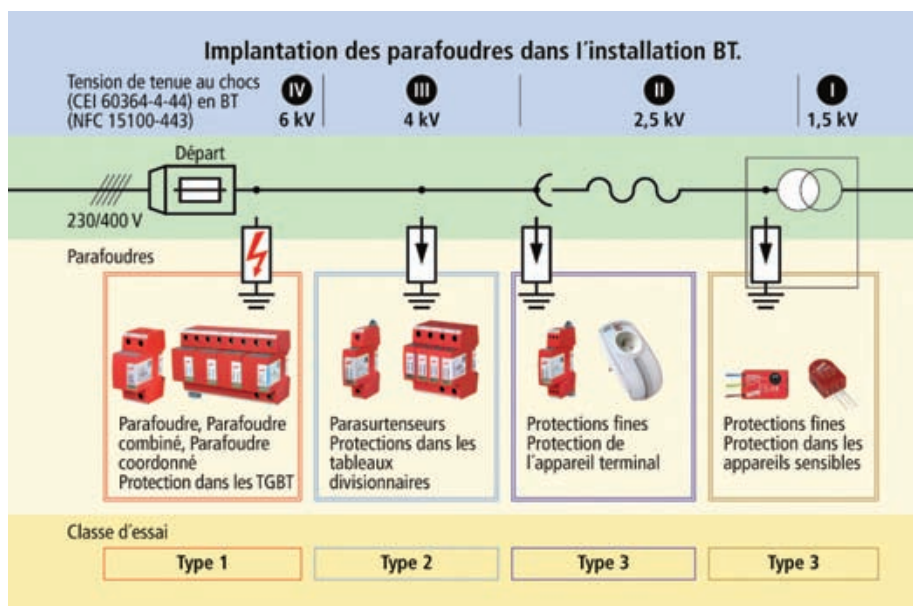
Cette architecture permet de mieux protéger les équipements sensibles. En particulier, les équipements dont la disponibilité est une priorité (matériels médicaux, alarmes incendie, etc.). Cette protection est également recommandée pour les matériels coûteux à remplacer ou lorsque le coût d'indisponibilité correspondant est élevé (informatique, etc.).

L'onduleur suffit-il ?

Malheureusement non. La majorité des onduleurs disposent d'une première protection. Cependant elle n'est pas suffisante pour garantir une efficacité complète. Selon Christophe Jammes, Responsable Produit, Division Power Quality d'Eaton EMEA, près 150 impacts par an peuvent mettre en danger les équipements sensibles.



Source DEHN : Les origines des surtensions dues à la foudre



L'affichage dynamique

Qu'est-ce exactement ?

Depuis l'avènement des dalles tactiles à des prix raisonnables, les écrans plats sont de plus en plus présents autant dans les espaces professionnels que publics. Associés à une connexion internet, ils deviennent dynamiques et fournissent des informations en temps réel. Ce type de diffusion est particulièrement adapté pour la publicité sur le lieu de vente (PLV) ou à l'information du public dans des lieux où celui-ci est en attente il est ainsi disponible pour recevoir ces informations. Le secteur dans son ensemble représente en 2010 un marché de 2,1 milliards de dollars selon le cabinet de conseil PQ Media. Mais les entreprises s'en sont emparées pour communiquer autrement avec les employés.



Cigalemedias
92100 Boulogne

Cette signalétique assistée par ordinateur peut ainsi être utilisée dans des lieux stratégiques tel que des boulangeries ; des cafés, bars, restaurants ; des hôtels, halls d'accueil ; des boutiques, centre commerciaux, aéroports, hôpitaux, cinémas, stations-services... Les écrans permettent aux consommateurs d'obtenir des informations supplémentaires au moment de l'achat.

Mais depuis peu, les entreprises s'y intéressent et les besoins se portent plutôt sur la télévision d'entreprise pour une diffusion sur réseau d'écrans, la signalétique audiovisuelle, la WebTV sur un Intranet pour une consultation sur des clients légers, des tablettes ou des téléphones ou la diffusion IPTV pour une visualisation via des settop box ou des télévisions connectés. Les informations projetées peuvent

prendre la forme de films, photos, animations, présentation mais surtout de pages internet, de flux RSS d'actualité ou streaming vidéo.

Pour installer ces systèmes, les spécialistes du courant faible sont à leur œuvre sur ce marché que les électriciens classiques n'abordent que très timidement. Principalement composés d'anciens spécialistes de la télévision hertzienne puis numérique, les installateurs ont une spécialité dans la diffusion du signal et de la projection.

Attention cependant à ne pas confondre un simple écran PC de très grande taille qui ne présente qu'une animation en boucle avec un affichage dynamique. Cette appellation est réservée à des systèmes qui peuvent diffuser plusieurs messages multimédia simultanément avec de vrais possibilités de planifications horaires des diffusions, en permettant de diffuser des mo-

LE GROUPEMENT DES MOUSQUETAIRES VIENT DE LANCER UNE CHAÎNE TV DÉDIÉE À SON ENSEIGNE ALIMENTAIRE INTERMARCHÉ

Déployés en points de vente depuis le mois d'octobre 2012, cette solution d'affichage dynamique doit permettre de dynamiser les offres commerciales de l'enseigne au niveau local comme national tout en harmonisant sa communication digitale.

Installés à l'accueil des points de vente, au niveau des lignes de caisse, et dans les rayons traditionnels ces écrans d'affichage dynamique répondent à deux objectifs majeurs :

- Permettre au Groupement de construire un réseau de communication unifié pour mener des prises de parole et diffuser des messages cohérents

- Laisser aux points de vente une certaine flexibilité sur le support avec un accès à l'interface, afin qu'ils puissent piloter leur propre communication (promotions au niveau local, informations personnalisées,...)

Pour garantir cette indépendance de contenu, le Groupement des

Mousquetaires s'est appuyé sur le logiciel Media4Display de l'éditeur Telelogos. La solution elle, est portée sur des PC Player de la marque HP, des transmetteurs de signaux de la marque COMQI et des moniteurs vidéo de la marque Samsung. Les prestations d'intégration, d'installation, de support et de maintenance sont réalisées par la société Intellicast. Quant à la conception des messages animés et les informations générales et de divertissement, le Groupement des Mousquetaires s'est appuyé sur

Gutenberg Networks et sur BlueFox.

D'ici fin 2013, ce sont ainsi plus de 2.000 écrans qui seront installés sur près de 300 points de vente Intermarché.

« Nous avons l'ambition d'étendre rapidement l'offre, avec l'objectif de recruter la moitié du parc de magasins (sur les 1800 que compte l'enseigne) » précise Morgan Allenou – Adhérent à la Direction de la Communication du Groupement des Mousquetaires. *Source S2ICF*

dèles différents les uns à la suite des autres ou encore de gérer un parc d'écran. L'affichage dynamique permet de communiquer une information d'une manière quasi instantanée ce que d'autres médias ne peuvent pas. Ainsi annoncer sur des bornes interactives d'une gare des retards et pouvoir immédiatement recomposer un voyage en fonction de ces données, est le propre de l'affichage dynamique.

Autre avantage de cette signalétique dynamique est le remplacement des tracs papier pour diffuser une information. Depuis quelques temps, les entreprises l'utilisent pour leur communication interne, plutôt que de placarder des notes sur le tableau en liège.

Le point technique

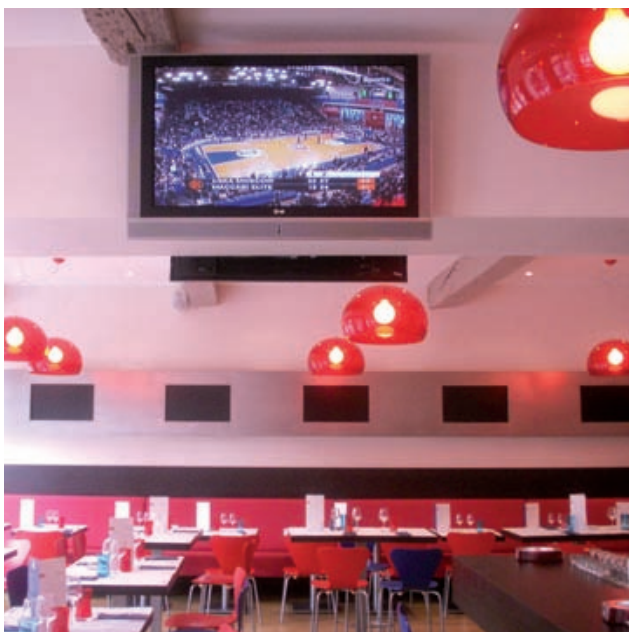
Très souvent utilisée, la solution Playzilla permet la diffusion de contenus audiovisuels à partir d'un pc vers un player connecté à un écran. La solution Playzilla est composé d'un player (DMC 200, DSA 3400 (Full HD, ou eeeBox) avec sa licence préinstallée (permet la lecture des médias) et du logiciel Screen Composer (installée sur le PC chargé d'envoyer le contenu vers le ou les players)

Cette solution d'affichage dynamique convient parfaitement aux applications simples point à point ne nécessitant pas de serveur. Pour des configurations dépassant un player, il est préférable d'utiliser une solution avec serveur PlugCas. Playzilla supporte la plupart des médias du marché que sont pour les vidéos (MPEG 2/4, VOB, H264), pour les animations (PowerPoint, Flash 9), images (JPEG, PNG, GIF), Audio (MP3 et ACC), le texte (défilant avec police TTF) et le streaming (MPEG-TS RTP/UDP)... Il est possible dans ce cas de faire défiler du texte défilant sans aucune saccade et de composer en paysage ou portrait avec des écrans en vertical).

A cela s'ajoute, l'assistance de génération d'animation via des modèles personnalisables, la mise en veille des écrans par RS232 ou signal de synchro et la grille de programmes dans un calendrier hebdomadaire de type Apple iCal ou MS-Outlook.

Il faut y associer le logiciel Composer qui permet la personnalisation de l'écran, l'ajout de media dans la grille de programmes et la publication des playlists.

Regardez autour de vous et proposez aux entreprises ce service. Dans vos rencontres, proposez-leur de créer ce véritable service pour leurs employés.



▲ Arthésis Diffusion 69410 Champagne au Mont d'Or.

Décompte métrique

- **NOIR** pour les courants forts,
- **VERT** pour les courants faibles
- Double peau à effet glisse
- Décompte métrique
- Repérage des diamètres par liseré de couleur

FLEX PRO+
le RE-FLEX des pro

Courant
www.courant.fr

style : astimud 00 85 38 07 90

Installer un Home Cinéma IP ready

Olivier Granon, Home intégration Fresnes 94, est un ancien de la domotique. Véritable Géo Trouvetou, il est capable d'interfacer tous les systèmes existants sur le marché. Lorsqu'un client d'une belle villa de Suresnes lui demande la réalisation de son Home cinéma, Olivier Granon lui propose de le câbler en tout IP pour conserver le plus de liberté et d'interopérabilité. Afin d'assurer une cohérence au projet, il travaille main dans la main avec Hocinéma qui a fait la décoration intérieure. Point sur un home cinéma IP ready.

1 Une pièce rectangulaire



Une pièce rectangulaire est préférable pour un Home cinéma. Le paramètre de base à prendre en compte est le nombre maximum de personnes pouvant être dans la pièce en même temps... La décoration et le traitement acoustique peuvent empiétées de 10 à 15 cm par rapport au mur brut.

2 Installer une ventilation ou climatisation



Ne pas oublier le renouvellement d'air de la pièce car celle-ci est étanche acoustiquement. Il faut renouveler l'air et ne pas oublier de refroidir si besoin. Sachant qu'un être humain peut diffuser 100 W de chaleur... Choisir une clim pilotable en Infra rouge car celles en IP sont très chères. Attention au bruit du ventilateur.

3 Le choix des éléments AudioVidéo



Le choix des appareils se porte vers des produits ayant un port IP (RJ45) Ampli : Yamaha, onkyo, sony, ... DVD : Panasonic, Dune, Oppo... Son : Sonos, Airport Express, Apple TV... Nas : Synology, Qnap..., Lumiere, Global Cache, Bitwise, Crestron, Boutons de commande : Neets, Legrand... Moteurs : Somfy, Bubendorf en filaire, Climatisation : Daikin, Toshiba...Logiciels de contrôle : On control, Iridium, Irules...

4 Le contrôle



La solution actuelle la plus optimisée consiste à profiter de tablettes tactiles (Android ou IOS de 7 " à 13") pour piloter l'ensemble des éléments audio-automatismes. Pour se faire, il est nécessaire de disposer d'interfaces permettant de piloter les appareils. S'ils sont choisis en IP, il suffit, alors, que le fabricant mette à disposition le driver de contrôle (ce que Free a bien compris et que beaucoup de fabricants n'ont pas implémenter...).

5 La simplicité...



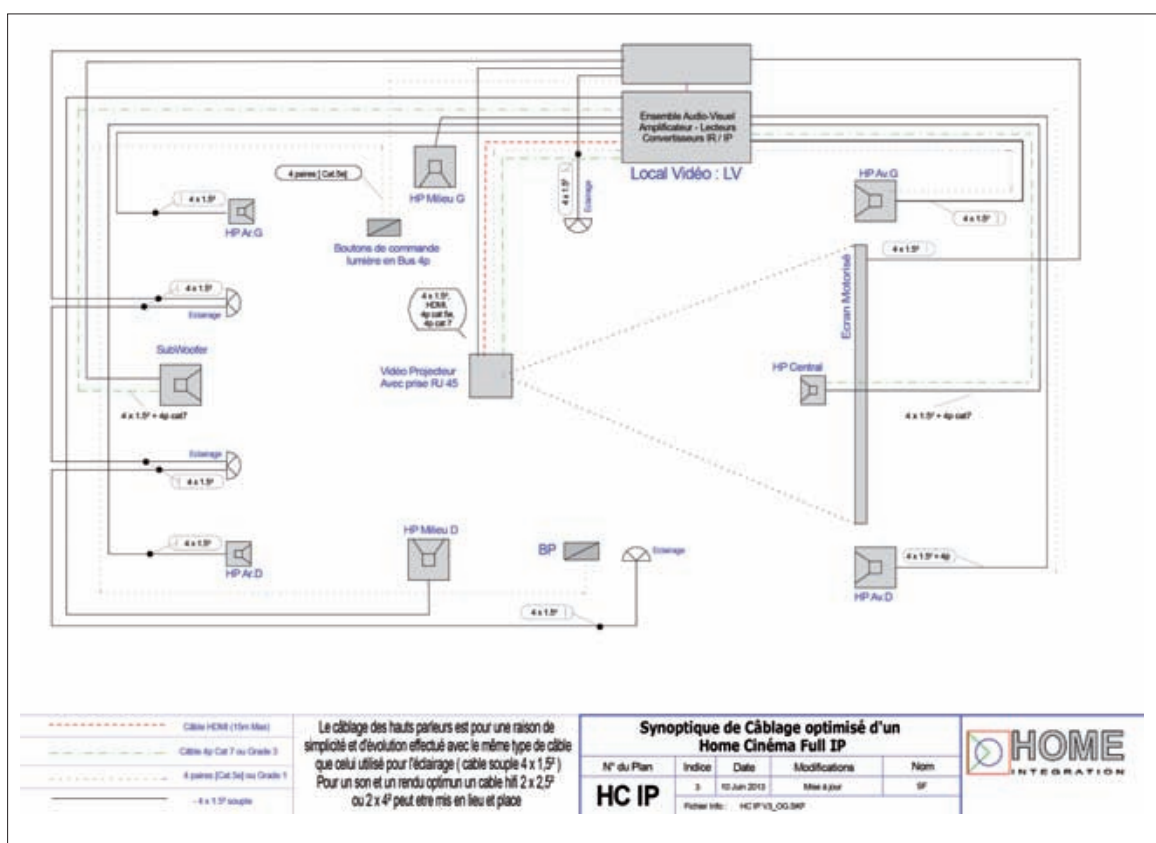
Combien d'entre vous rêvent de jeter toutes les télécommandes pour les remplacer par une tablette tactile... Qui n'a pas été dérangé par sa femme qui appelle au téléphone en demandant comment mettre un DVD sur la TV sans jongler avec au moins 3 télécommandes... afin d'augmenter le TAC (taux d'acceptation conjugal !) que j'ai traduit du WAF américain (Wife Acceptance Factor !) maintenant des solutions existent et commencent à se vulgariser.

6 Le câblage



Afin de profiter de son Home cinéma durant de longues années « ready for future IP » il faut penser à passer du câble réseau haut débit au niveau du projecteur (Ils décodent directement un flux IP HD) et au niveau de l'écran (pour la Box de jeux et sont affichés) Par la suite les enceintes Avant pourront être actives et alimentées en 220 v. Le son ne sera qu'un flux IP qui rentrera directement dans l'enceinte (utile pour les HPs avant qui ont besoin d'être puissants et « intelligents pour s'adapter aux différents types de musique ».

Les fonctions du home cinéma peuvent être transposées dans l'ensemble de la maison qui devient alors connectée et évolutive. Cette révolution des objets connectés n'en est qu'à ses balbutiements et sont attendues beaucoup de bonnes surprises.



mon-interrupteur.fr : Votre outil accélérateur de business



Comment aider vos clients à choisir leurs interrupteurs ?

- Faites découvrir à vos clients les 2500 fonctions et finitions disponibles dans le groupe Legrand pour gagner du temps en amont de vos échanges avec vos clients.

arnould **bticino** **legrand**



1. CHOISIR ET COMPOSER SON DESIGN

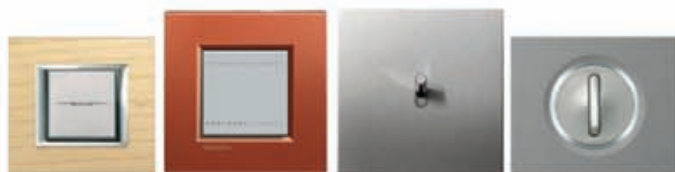


2. CHOISIR ET COMPOSER SA FONCTION



3. AFFECTER SON CHOIX PIÈCE PAR PIÈCE

4. ENVOYER SON PROJET À UN ÉLECTRICIEN



Axolute, Livinglight, Art d'Arnould, Céliane :
4 collections d'exception



Flashez pour découvrir la vidéo de présentation

service Relations Pro

0810 48 48 48 (prix appel local)

du lundi au vendredi 8 h à 18 h

Courrier : 128 av. de Lattre de Tassigny

87045 Limoges Cedex - France

E-mail : accessible sur legrand.fr

legrand[®]

Onze semaines pour booster ses compétences

La POE collective (Préparation Opérationnelle à l'Emploi) est un dispositif de formation professionnelle ouverte aux demandeurs d'emploi destiné à combler l'écart entre les compétences déjà acquises et celles requises par l'emploi visé. Depuis début 2013, l'AFORELEC a formé 48 stagiaires au cours de deux sessions « courants faibles ». Témoignage de deux stagiaires.



Étienne et Freddy ont respectivement 26 et 31 ans. Ils ont fait partie des 24 jeunes (ex) demandeurs d'emploi qui ont suivi le dispositif de préparation opérationnelle à l'emploi, mis en place par Aforelec avec les entreprises membres de la CSEEE et du SVDI.

En théorie, ils ne satisfaisaient pas exactement aux conditions du niveau d'entrée fixé à Bac + 2, mais leur expérience et leur motivation ont joué en leur faveur pour leur permettre d'intégrer la formation. Titulaire d'un Bac Pro Eleec obtenu en 2006, Etienne a travaillé en entreprise pendant sept ans. Avec un BEP Métiers de l'électrotechnique, Freddy a quant à lui évolué dans le domaine du bâtiment industriel et de l'audio-visuel.

Dans leur itinéraire avant la POE, un des points communs entre Étienne et Freddy, c'est d'avoir ressenti que leurs perspec-

tives plafonnaient « dans ma société, j'ai souvent tiré le câble puis laissé la place aux techniciens qui venaient faire la programmation » confie Etienne. La POE créée par AFORELEC s'est présentée comme une chance d'évoluer rapidement. « je n'avais pas envie de refaire deux ans dans le système scolaire pour obtenir un BTS ».

Priorité à l'opérationnel

L'intégration dans la POE est précédée de séances de job dating avec des chefs d'entreprise. Ces rencontres ont été décisives dans la décision d'Étienne et Freddy de s'engager dans ce dispositif « *lorsqu'un entrepreneur vous parle des perspectives de son métier, dans les systèmes de sûreté, de sécurité-incendie, dans les réseaux... c'est bien plus percutant que le discours de quelqu'un qui souhaite juste que vous vous inscriviez pour suivre des formations, souvent scolaires ou trop théoriques* ».

Avec la formation qui débute par la préparation à l'habilitation électrique, les stagiaires entrent tout de suite dans le vif du sujet. Certains qui n'ont pas d'expérience en électricité « rament », mais les formateurs ont du savoir-faire et ont su souder un groupe de 24.

Leur stage en entreprise est une parenthèse essentielle de trois semaines sur les onze que compte le POE. Etienne et

Freddy ont pu suivre les techniciens et s'exprimer dans des tâches opérationnelles. « *on revient du terrain avec beaucoup de questions et on tire vraiment profit des commentaires de nos formateurs qui sont des professionnels aguerris. Les échanges entre stagiaires sur leurs expériences respectives qui couvrent presque tous les domaines des courants faibles permettent de d'évaluer si nous sommes dans la bonne voie par rapport à notre projet professionnel* ».

Perspectives

La POE s'est achevée avec un bilan très positif. Bon nombre de stagiaires ont été recrutés et certains continuent à se qualifier en suivant d'autres formations Aforelec dans le cadre de contrats de professionnalisation. ... *Aujourd'hui, nous avons pu nous remettre à niveau par rapport aux besoins du marché et pouvons envisager un emploi plus valorisant*. ■

Ces POE collectives 2013 sont le fruit d'un engagement commun de :

- Aforelec pour l'ingénierie et la réalisation des formations
- Constructys, OPCA du bâtiment pour le montage du dossier et des financements
- Le Pôle emploi pour la recherche et l'orientation des candidats
- Les organisations professionnelles CSEEE et SVDI et leurs adhérents qui ont participé aux entretiens, proposé des stages et suivi l'évolution du projet et des stagiaires.

RGE : plus que huit mois pour conquérir la mention

La filière du bâtiment est face à un défi ambitieux, pour que soient atteints les objectifs de construction de 500 000 logements par an et de rénovation énergétique assortis de leurs exigences qualitatives : RT 2012 pour le neuf, et réduction de la consommation d'énergie de 38 % dans le bâtiment d'ici à 2020. Le choix, annoncé en juillet 2013, de conditionner l'aide publique – l'éco-prêt à taux zéro (éco-PTZ) et le crédit d'impôt développement durable (CIDD) – au recours à des professionnels se prévalant des signes de qualité « RGE » est un élément important du dispositif.

À compter du 1^{er} juillet 2014, les particuliers souhaitant obtenir ces aides, devront confier la réalisation de leurs travaux de rénovation énergétique à des professionnels « Reconnus Grenelle de l'Environnement ». Il reste moins d'un an aux entreprises pour obtenir cette mention. À défaut, elles verront certains marchés leur échapper. Comment s'y prendre ?

Pour obtenir cette mention RGE, l'entreprise doit fournir la preuve de sa compétence et de son savoir-faire par :

- Une qualification métier délivrée par un organisme accrédité par le COFRAC (Qualifelec, Qualibat, Qualit'énr). La marque Pros de la Performance énergétique, créée par la FFB et gérée par QUALIBAT donne également mention à la mention RGE.
- Le suivi de formations spécifiques à la rénovation énergétique, comme les formations FEEBAT (accessibles actuellement des conditions avantageuses).

Avec Qualifelec

Pour les entreprises d'électricité, Qualifelec peut délivrer les mentions **SPV-RGE** (Solaire photoVoltaire) et **MEE-RGE** (Économies d'Énergie) permettant d'ouvrir la démarche pour acquérir le RGE. La mention SPV-RGE est indissociable de la qualification « installations électriques - IE ». La mention MEE est associée aux qualifications installations

électriques - IE, chauffage ventilation & climatisation - CVC ou maintenance installations électriques - MIE. L'entreprise doit nommer un ou plusieurs Responsables Techniques, pour l'activité Économies d'Énergies et devra apporter la preuve de leurs compétences par différents moyens (diplôme, qualification, contrôle de connaissances, Dispositif FEEBAT). Une période « probatoire » permet à l'entrepreneur d'afficher son engagement et ainsi capter des chantiers pouvant servir par la suite de références dans ce domaine.

La formation FEEBAT

FEEBAT est une formation reconnue au niveau national. Elle peut être suivie par tous, dirigeants et collaborateurs, responsables techniques. De conditions pour financer les formations. Les entreprises doivent anticiper cette exigence de formation, car les financements avantageux proposés jusqu'au 31 décembre 2013 ne sont pas acquis pour l'année 2014. Pour 2013, l'entreprise pourra être remboursée à 100 % du coût pédagogique et obtenir pour les salariés, un forfait par jour pour les frais (contactez votre OPCA). La formation FEEBAT est déclinée en plusieurs modules. Plusieurs combinaisons sont possibles suivant les corps de métier. Qualifelec précise également sur ses référentiels les équivalences formation pour la mention MEE – RGE (www.qualifelec.fr).

Pourquoi s'engager dans la démarche ?

Si la démarche pour devenir RGE représente un coût pour l'entreprise, elle a toutes les chances de se transformer en un investissement rentable. La visibilité et le capital confiance apporté par RGE auprès des clients pour trouver des chantiers va s'amplifier avec les campagnes de communication programmées par les pouvoirs publics pour sensibiliser les particuliers à ne plus choisir au hasard leur entreprise et à ne retenir les RGE. L'accès à des financements est également un argument fort pour bon nombre de Français qui souhaitent réaliser des travaux. Des études ont montré que les aides étaient une condition essentielle pour déclencher des décisions d'investissements des ménages. Les entreprises pourront conseiller les particuliers sur les conditions d'obtention, les formalités et les limites des aides disponibles pour leur permettre de réaliser leur projet dans des conditions financières optimales. Notons enfin que le périmètre de l'éco-conditionnalité pourrait s'étendre à d'autres marchés que celui des particuliers et notamment à certains marchés publics.

La CSEEE est à la disposition de ses adhérents pour les orienter et organisera fin 2013 une présentation pratique complète pour les entreprises souhaitant s'engager dans la démarche. ■





POINÇONNER

Jusqu'au \varnothing 63,5 mm
ou 92 x 92 mm



COUPER

Jusqu'à 4 x 120 mm²



SERTIR

Jusqu'à 300 mm²

Genius

TOUT SIMPLEMENT GÉNIAL



Vous souhaitez recevoir notre catalogue, rendez-vous sur notre site internet : www.agi-robur.com

interclima
+elec
04-08 NOV
2013
Paris Nord Villepinte

Hall 1 - Stand n° D-47

AGI-ROBUR

AGI SAS, 75, rue Saint-Denis - BP 232 - 93533 AUBERVILLIERS Cedex
Fax : 01 43 52 75 54 - e-mail : info@agi-robur.com





1 ZEHNDER

Ventilation double flux pour le collectif

La gamme ComfoAir XL est la première centrale à ventilation double flux modulaire avec double certification EUROVENT et Passivhaus Institut. Spécialement conçues pour les logements collectifs et des bâtiments tertiaires (crèches, écoles, immeubles de bureaux...). Avec des capacités variant de 800 à 6 000 m³/h suivant les modèles, ComfoAir XL présentent de nombreux avantages comme le By-pass de série, Efficacité thermique > 90 % (suivant la norme EN 308), un niveau d'étanchéité maximal (Classe B), un moteur basse consommation, une grande souplesse de paramétrage et de pilotage. Conscient des enjeux inhérents à la conception et la mise en oeuvre des systèmes de ventilation.



2 FLIR SYSTEMS

Caméras thermiques série Ex

Ces caméras thermiques riches en fonctionnalités et extrêmement économiques, à partir de 995 € (HT) seulement bénéficient de la garantie exclusive FLIR 2-10. Elles sont idéales pour les inspections électriques et mécaniques. Ces caméras permettent d'examiner le chauffage par le sol et détectent parfaitement des anomalies telles que les défauts d'isolation. Dotées d'un objectif à focale fixe, les caméras FLIR série Ex sont extrêmement simples à utiliser. Elles mesurent les températures jusqu'à +250 °C, fournissent instantanément des images thermiques jpeg nécessaires. Résolution allant de 80 x 60 pixels pour la Flir E4 jusqu'à 320 x 240 pixels pour la Flir E8.



3 FLUKE

Caméras thermiques infrarouge série Ti 100 sans fil

Les caméras thermiques Fluke série Ti 100 communiquent sans fil avec la gamme Fluke CNX pour enregistrer différents types de relevés de courant, température et tension directement sur le thermogramme de la caméra. Les anciens détenteurs de caméras thermiques Fluke série Ti 100 peuvent également faire migrer gratuitement leurs caméras vers cette nouvelle fonctionnalité sans fil et les rendre compatibles avec la gamme sans fil Fluke CNX. Plus de capacités de maintenance et de dépannage et gain de temps réel en joignant les caméras thermiques Fluke série Ti 100 à leurs modules de courant, de tension et de température sans fil Fluke CNX.



4 GE INDUSTRIAL SOLUTIONS

Déclencheurs électroniques PremEon™ S

Ces déclencheurs électroniques pour Record Plus offrent une fiabilité sans concession, quel que soit le type d'environnement. Conçus pour équiper les disjoncteurs de la gamme Record Plus, ces appareils sont disponibles en 3 et 4 pôles, pour des calibres de 25 à 630 A. Ils sont équipés de deux à quatre types de protection électrique : Thermique jusqu'à 0,3 x I_n (LT), Magnétique (ST), Instantanée sélective (I) et Défaut de terre temporisée avec option I_{2t} (GF/GFD) et offrent une protection de neutre réglable (Off - 50 % - 100 %).



5 LEGRAND

Interrupteurs-sectionneurs DX3-IS

La gamme DX3-IS standard et à déclenchement dispose d'une tenue renforcée aux court-circuits. Ces appareils modulaires disposent d'une manette ergonomique qui facilite la fermeture du circuit (grise pour les standards, rouge pour ceux à déclenchement). Les versions standard, adaptées pour le résidentiel et le petit et moyen tertiaire permettent de résister à des I_{cc} allant jusqu'à 10 kA avec disjoncteur amont et sont disponibles en unipolaire, bipolaire, tripolaire et tétrapolaire. Ceux à déclenchement présentent une tenue aux I_{cc} très élevée : 16 kA jusqu'à 63 A et 25 kA pour les 100-125 A avec disjoncteur amont. Ils sont disponibles en bipolaire et tétrapolaire.



6 OBO

Système innovant de chemin de câbles MKS MAGIC®

Comparés aux systèmes proposés jusqu'ici, cette gamme de chemins de câbles MKS MAGIC® se distingue par une meilleure résistance mécanique grâce à une soudure brevetée assurant une stabilité optimale. De plus, la gamme MAGIC est le premier système de chemins de câbles dont tous les composants, de la dalle aux pièces de forme, s'emboîtent en un clic sans aucun outil ! La structure inédite de ce système permet un espacement de support de deux mètres minimum et assure également une meilleure ventilation des câbles. Pour finir, l'environnement profite aussi de ce nouveau processus de fabrication en permettant une diminution d'environ deux tonnes de CO₂ rejetés par rapport au processus standard.



7 PROCLIMA

Boîte d'assortiment destiné à l'étanchéité à l'air

Depuis la RT 2012, l'étanchéité à l'air de l'enveloppe du bâtiment est, de plus en plus importante. Le kit électro-étanchéité contient du matériel d'étanchéité spécifique pour électriciens : notamment des manchettes d'étanchéité pour un ou deux câbles et faisceaux de câbles, des bouchons d'étanchéité à l'air pour les câbles dans les gaines ainsi qu'un ruban adhésif spécial pour l'étanchéité à l'air. Réuni en une boîte et toujours à portée de main, ce matériel garantit une réalisation simple, rapide et fiable de l'étanchéité au niveau des câbles et gaines. Sur la boîte, un aperçu du contenu permet à l'électricien de faire facilement ses commandes de réapprovisionnement pour le matériel utilisé. Existents en deux tailles et avec deux assortiments différents.



8 MAVIL

Système Universel de supportage de chemins de câbles pour charges moyennes

Le système universel de supportage Mavil et son configurateur web permettent de définir en seulement 5 clics, le matériel de chemin de câbles et accessoires de supportage nécessaires à une installation.

Plus qu'une console de chemin de câbles et bien plus qu'un produit. Il s'agit d'un concept totalement inédit au travers d'un système complet.

La console universelle murale fait également office de pender (de 100 à 400 mm), talon plat et dégagé, réglage fin, la console universelle en C (de 100 à 400 mm, hauteur 150/200 mm) talon plat et dégagé, réglage fin et la console universelle C40 à griffes, pour les configurations complexes (de 100 à 400 mm), réglage au pas de 33 mm.

Retrouvez notre grille service lecteurs sur : www.3egroup.fr





Gain de place dans les Armoires électriques



Parafoudres de type 1 avec fusibles intégrés



L'utilisation de parafoudres à fusibles intégrés permet :

- Un gain de temps et une sécurité optimale lors de la planification et du montage des parafoudres
- Un encombrement réduit jusqu'à 75 %
- De plus petites longueurs de raccordement des conducteurs pour une protection idéale
- Un contrôle intégré des fusibles

L'ensemble de nos parafoudres garantissent une sécurité optimale sans éléments de protection supplémentaires.

DEHN FRANCE
Spécialiste de la protection :

- Antisurtension
- La foudre / mise à la terre
- Les risques électriques



Qualifoudre
INERTIS
N° 1223128801113

info@dehn.fr

www.dehn.fr

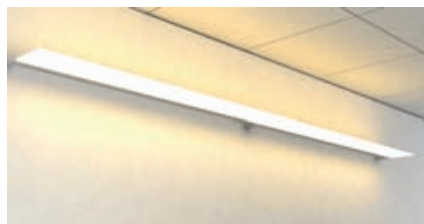


9 ÉCLAIRAGE CONTRATSE

Ecoled : un encastré à LED Energy Star®

Si vos clients recherchent un réglage d'orientation, un luminaire pour la douche, un excellent rendu des couleurs, des options de faisceaux, des flux lumineux jusqu'à 60 lumens par watt, le tout dans des ouvertures discrètes de 89 mm ou 102 mm, alors installez les modèles ECOLED.

Tous les luminaires ECOLED offrent un minimum de 42 lm/W et certains modèles atteignent même 60 lm/W. Les luminaires sont disponibles en 6 W et 10W, en deux températures de couleurs (2 700 K ou 3 000 K) et procurent un IRC de plus de 80. Pour encore plus de polyvalence, deux angles de faisceaux sont disponibles soient étroit (30°) et large et (54°) avec la plupart des sept garnitures disponibles.



10 GE LIGHTING

Linéaire suspendu lumination tm LED

Son design épuré offre une double distribution asymétrique de la lumière.

La version linéaire suspendue de la gamme LuminationTM est constituée d'un panel fin et uniforme à suspendre au plafond. Ce nouveau système intègre la technologie IntrinsicTM qui permet de maximiser la performance, le contrôle et l'efficacité des LEDs. Allumé, il fournit un éclairage harmonieux. Éteint, le panel offre une quasi transparence. La double distribution asymétrique de la lumière permet de fournir un éclairage aussi bien vertical qu'horizontal sans éblouir. Disponible en formats 1800 mm et 1200 mm de long, en 3.000, 3.500 et 4.000 kelvins avec un IRC de 80. Gradation via signal analogue (1-10V) ou digital (DALI).



11 LEGRAND

L'unique variateur pour toutes les lampes

Plus de problème de variation de lumières en rénovation. Cet éco variateur deux fils est capable de piloter toutes les lampes, mêmes celles à économies d'énergie. Ce produit unique sur le marché dispose d'un micro-processeur qui fait toute la différence. Il analyse en temps réel le comportement de la charge. L'éco variateur peut ainsi piloter toutes les lampes : LED dimmable 75 W, fluo-compact dimmable 75 W, fluo 200 VA, halogène 400 W, incandescent 400 W. Il possède la plus basse consommation du marché en veille : 0,1 W. Avec l'éco variateur deux fils, il n'y a plus besoin du neutre. Pour les gammes Céliane, Mosaic et Niloé.

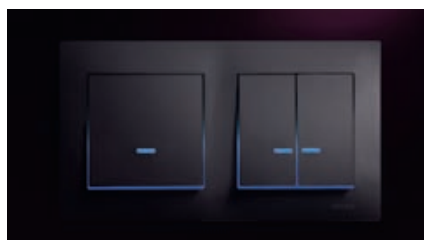


12 LUCIBEL

La lumière LED au service des entreprises

Expert dans l'éclairage LED, Lucibel renforce son offre dans le secteur tertiaire.

Lucibel propose des produits LED conçus pour répondre aux exigences de la RT2012 qui offrent entre 50 et 80% d'économies d'énergie par rapport aux solutions traditionnelles. 3 produits répondent aux différentes solutions : LuciPanel, dalle LED extra-fine pour créer un puits de lumière dans vos espaces, LuciDream, une dalle LED sérigraphiée et T3-LED, un luminaire LED encastré Basse Luminance. En parallèle, Lucibel présente un guide de solutions LED idéales pour les bureaux et préconise l'éclairage adapté à chaque espace (hall d'accueil, circulations, bureaux, salles de réunion, façades, sanitaires...)



13 SIMON

Simon 54 Premium

Cette gamme se distingue par l'originalité de ses formes (carrées et bombées), de ses couleurs, du nombre de combinaisons de cadres et touches possibles (55) et de ses fonctionnalités nouvelles à la pointe de la technologie. Style luxueux, design chic, élégant et tendance, sécurité, qualité, confort et noblesse des couleurs sont mis en avant grâce aux matériaux raffinés. Trois gammes (Premium Elite, Premium Top et Premium), à travers lesquelles le consommateur a le choix entre 5 couleurs de touches, 3 types de cadres déclinables en 11 matières et couleurs différentes, soit 55 combinaisons pour satisfaire le plus largement possible les goûts des consommateurs.



14 XANLITE

LED Retrofit : look rétro, technologie d'avant-garde

L'émergence de la LED a bouleversé le domaine de l'éclairage. Spécialiste de cette technologie, la marque française XanLite propose des solutions toujours plus innovantes pour concilier performances et économies d'électricité. Pour la rentrée 2013, elle présente une nouvelle gamme aux caractéristiques uniques : les ampoules LED Retrofit. Les équipes internes de XanLite ont mis toute leur créativité au service de ces modèles qui conjuguent design, prouesse technologique et respect de l'environnement, et répondent à la norme ERP mise en vigueur en septembre 2013.



15 COOPER SAFETY
Bloc anti-panique
Planète 400 Disc

Ce bloc SATI adressable 100 % LEDs, est discret et s'intègre à l'architecture. Ultra plat (25mm), son diamètre (190 mm), son éclairement LEDs (360 lumens) égal à celui des downlights d'éclairage normal les plus répandus sur le marché lui permet de s'intégrer dans tout type de projet. Un cadre d'encastrement proposé en option permettra un montage rasant de l'appareil. Son installation est facilitée par un bornier sans vis avec connecteurs automatiques. Un logement est prévu pour simplifier le montage de la suspension de sécurité (filin métallique). Le montage encastré nécessite une profondeur de 65 mm seulement.



16 AXIS COMMUNICATIONS
Caméra dôme

L'AXIS M3024-LVE est la première caméra vidéosurveillance réseau de la gamme dôme extérieur à intégrer la technologie LED infrarouge de longue durée. D'une résolution de 1MP/720p, ce dôme extérieur est idéal pour une installation dans les commerces de détail, les hôtels, les écoles, les banques et les bureaux. Compact, résistant au vandalisme conception, utilisable en extérieur. Mini-dôme fixe résistant au vandalisme, HDTV pour une excellente vidéo de jour et de nuit, dans les environnements intérieurs ou extérieurs.

- 1 MégaPixel / HDTV 720p
- Fonctionnalité jour / nuit et un éclairage intégré InfraRouge
- Power over Ethernet
- Stockage Edge



17 AIPHONE
Système de portier vidéo garanti 5 ans

La Série JM garantie Triple A est une nouvelle gamme de portier vidéo couleur pour le tertiaire. Elle est dotée d'un écran tactile 7". Avec sa caméra grand angle (170° en horizontal et 100° en vertical) à fonction zoom sur 9 zones, elle permet de surveiller et de sécuriser les bâtiments. La Série JM garantie Triple A est munie d'un kit mains libres full duplex et d'un combiné doté d'une boucle magnétique. Elle peut accueillir 4 platines de rue (conformes aux exigences de la loi d'accessibilité) et 8 moniteurs intérieurs (pouvant stocker jusqu'à 20 appels seuls ou 1 000 appels, sous forme de mini séquences vidéo, avec une carte SD).



18 MYFOX
Centrale Home Control Pro

Centrale d'alarme, de vidéosurveillance et de domotique possède une double connexion IP et GPRS, des touches tactiles de commande et une sirène intégrée 110 dB. Elle peut piloter 186 accessoires compatibles et opérer jusqu'à 50 scénarios.

Elle est compatible avec toute BOX Internet, tout Smartphone possédant une connexion Internet et tout ordinateur Mac ou PC.

Le contrôle à distance du système peut s'effectuer depuis un Smartphone (applications gratuites), une tablette et un ordinateur (Mac ou PC).

Alertes émises par le serveur Home Control PRO sur alarme ou défaut/rétablissement technique par mails (gratuit), SMS ou messages vocales (option à la carte).

contacts are green.

Les bons contacts sont au vert. Dans le monde entier, Wieland Electric est synonyme d'innovation pour sa technologie de raccordement rapide. Nos composants sont de qualité «Made in Germany» et reconnus par toute la communauté internationale. Une norme est établie et de nouvelles perspectives se créent – feu vert à la haute qualité!

wieland
www.wieland-electric.com



19 BTICINO

Quand domotique rime avec esthétique

Living Light allie esthétique et technologie haut de gamme pour une ultra personnalisation.

Quel que soit votre choix, donnez la couleur et l'effet de matière que vous voulez à vos plaques : métal chrome; or mat, brut ; essence cerisier et décor ramage tendance. Côté fonctionnalités, là aussi l'heure est à l'ultra-personnalisation. Commande radio des volets, commande radio de scénarios, variateur radio, commande axiale ou à bascule, suivi des consommations d'énergie, système portier vidéo... Laissez éclore vos envies de décoration dès maintenant sur www-interupteur.fr.



20 CAME

Ecran de visualisation he!

D'une extrême polyvalence, l'écran he!Touch est complètement intégré au système domotique he! (Home Evolution Idea). 8 écrans tactiles (6,4" - 8,4" - 10" et 12") peuvent être interconnectés pour gérer la régulation thermique, l'éclairage, le système de diffusion sonore, le contrôle des charges électriques, la connexion à distance ou encore l'anti-intrusion. La gestion du système antivols est particulièrement intéressante avec le contrôle du système antivols par clavier virtuel, la visualisation des images des détecteurs installés dans chaque zone et la visualisation de la pièce de laquelle provient le signal d'alarme.



21 HAGER

Détection de mouvement et de présence

Utilisés en intérieur ou en extérieur, les détecteurs de présence sont destinés à des applications résidentielles ou tertiaires pour des détections de contours de bâtiments ou des détections en intérieur. Installés dans des locaux professionnels (bureaux, salles de réunion...) ou dans des lieux de passage (couloirs, cages d'escalier...), les détecteurs de présence permettent d'augmenter le confort et de réduire la dépense énergétique liée à l'éclairage.

Pour régler la sensibilité, le mode de fonctionnement et la variation de l'éclairage, les détecteurs Hager sont de télécommandes qui facilitent leur installation et utilisation.



22 KNX ENERGY

Des kits domotiques KNX prêts à poser

Accessible depuis les tablettes, smartphones ou ordinateurs, ces kits domotiques sont livrés avec une documentation précise et des repérages sur plans. Tous les produits sont livrés étiquetés et cet étiquetage est repris dans la documentation de pose. N'importe quel électricien est capable de les installer facilement et rapidement. Les packs étant pré-paramétrés, l'installation sera fonctionnelle dès que le câblage aura été terminé.

Options disponibles : comptage et visualisation de consommation, contrôle de climatisation (en fonction des marques), contrôle de chauffage, contacts de fenêtre pour coupure chauffage en cas d'ouverture et multiroom audio et / ou vidéo. Prix 2590€ pour un T3.



23 NEST

Détecteur de fumée et de monoxyde de carbone WiFi

Nest Protect fait office de détecteur de monoxyde de carbone et de DAF. Dès la détection de gaz réalisée, il s'interconnecte avec le Nest Thermostat pour couper la chaudière. Equipé d'un détecteur de mouvement, il est possible de le désactiver en agitant la main devant pour annuler une fausse alarme. Ce détecteur permet le déclenchement de la veilleuse intégrée pour éclairer le chemin de nuit sans déclencher l'alarme. En plus d'envoyer un SMS d'alerte sur le smartphone, il parle via son haut-parleur intégré. Non disponible encore en France. Prix USA de 129\$.



24 NETATMO

Thermostat connecté signé Starck

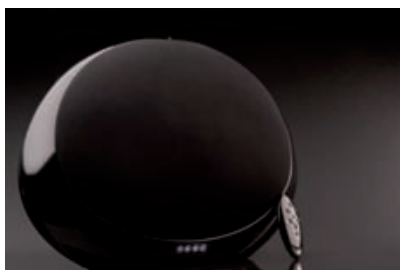
Contrôler son chauffage à distance, voilà l'objectif de ce thermostat qui se présente comme un cube de plexiglas auto-alimenté par piles. Muni d'un écran affichant les températures réelle et programmée, les côtés font office de boutons et permettent d'ajuster la température en direct. Le thermostat serait compatible avec les chaudières à gaz, fuel et bois, et s'adresse donc, selon les chiffres de Netatmo, à 14 millions de foyers en France. Sur une chaudière déjà équipée, il sera donc possible de remplacer son thermostat. Il suffira de démonter le boîtier pour le remplacer. Netatmo prévoit tout de même un partenariat avec des électriciens pour en assurer l'installation dès 2014.



25 AMX

Distribution vidéo multiroom HD

Les matrices Enova DGX, multi-formats et prêtes pour le multiroom sont désormais disponibles en 8, 16, 32 et 64 sorties. La matrice Enova DGX haute définition est composable sur mesure, elle accepte toutes sortes de signaux vidéo en entrée pour les servir en sortie vers les différents téléviseurs de la maison, en HD, via un câble réseau (HDBaseT) ou une fibre optique. Chaque enceinte détient huit cartes d'entrée vidéo et huit planches de sortie vidéo pour une matrice 32 x 32 maximum. Distribution HDMI / HDCP de bout en bout. Panneaux de fibres DX Link sont disponibles en mode mono ou multimode, simplex ou duplex. NetLinx Controller embarqué.



26 CABASSE

Le multiroom audio avec Stream

Le Stream 1 est une enceinte Hi-Fi haute qualité 360 degrés. D'une puissance de 2 x 10 Watts + 2 x 20 Watts, elle dispose, en outre d'un port USB pour lire directement la musique stockée à l'intérieur. Equipée bluetooth, wifi, d'une entrée USB, jack 3,5 mm et RJ45, la Stream 1 se connecte au réseau domestique pour lire la musique partagée. Dim. : 325 x 460 x 137 mm. 600 €. La Stream Source se branche à une chaîne Hi-Fi pour jouer la musique en streaming depuis le réseau. Possibilité d'écouter les webradios par vtuner. Equipée Bluetooth, une sortie audio numérique optique, une sortie analogique RCA. Dim. : 40 x 231 x 136 mm. 350 €.



27 CONTROL4

Gamme multiroom audio/vidéo

Destinés à la distribution multiroom aussi bien audio que vidéo, les amplificateurs 4 zones et 8 zones et les matrices HDMI 8 x 8 et audio 16 x 16, et uniformisent leur design avec une façade noire, issue du contrôleur HC-800. Prévue pour être installés dans une baie, la gamme mesure 2U ou 3U. Matrice HDMI 8 x 8 : 8 entrées HDMI, 8 sorties HDMI en HDBaseT, 2 sorties HDMI directes, pilotage IR et RS232 à travers les récepteurs HDBaseT. Matrice audio 16 x 16 : 16 entrées et autant de sorties sur prises RCA analogiques stéréo, pilotage en IP. Amplificateurs 4 zones (8 x 60 Watts) et 8 zones (16 x 40 Watts). Disponibles exclusivement auprès des installateurs français agréés Control4.



28 CRESTRON

Module d'extension multiroom Swampe-8

Le module d'extension multiroom est installé dans le rack central ou de manière répartie dans le bâtiment. Une entrée numérique sur paire torsadée reçoit les 24 sources audio et données de commande provenant des SWAMPI-24X8, 8 canaux stéréo 240 W en 4 ohms/140 W en 8 ohms par sortie. Transmission des données audio et de commande sur une distance pouvant atteindre 65 m via un câble blindé Catégorie 5. Il est possible de faire fonctionner les amplificateurs en mode pont pour obtenir une puissance de 400 W en 8 ohms mono.



29 D-LINK

Boîtier de stockage cloud à 2 baies

Le Sharecenter™+ permet de partager et stocker tous les fichiers, musiques, films, à distance et à l'infini en un temps record et le tout sans configuration! Il permet de diffuser du contenu multimédia sur un large éventail de lecteurs multimédia autonomes ou de consoles de jeux vidéo, afin d'être visualisé sur un téléviseur. Le boîtier est certifié DLNA et il n'y a pas besoin d'allumer l'ordinateur pour délivrer du contenu sur le téléviseur. Les utilisateurs d'iPod, d'iPhone ou d'iPad apprécieront également le serveur multimédia iTunes intégré au Sharecenter™+. Le service cloud mydlink™ compense le stockage limité des Smartphones et des tablettes. 271 €



30 SONY

IFA 2013 : Deux nouvelles barres de son chez Sony, HT-ST3 et HTST7

La marque Sony a profité du salon IFA 2013 de Berlin pour présenter deux nouvelles barres de son destinées à accompagner la télévision à écran plat. Bluetooth et 7.1, elles permettent de profiter d'un son sans fil et particulièrement chaud. Les barres de son Sony HT-ST3 et HT-ST7 intègrent la technologie sans fil Bluetooth. Elles peuvent donc jouer de la musique stockée sur un smartphone, une tablette tactile ou un ordinateur portable. Les barres sont compatibles apt-X afin d'optimiser le rendu sonore. Elles sont aussi compatibles NFC ce qui permet un appareillage en un instant, sans avoir à passer par une configuration quelconque.

Le compte à rebours a commencé !

Dans quelques jours débutent les 4^{èmes} Journées Nationales de la Domotique, organisées dans toute la France par l'association Promotelec, du 15 au 29 novembre 2013. Avec cette année une grande nouveauté : la création d'un salon domotique en ligne.



De nombreux événements, conférences, tables rondes, sont organisés pendant les JND, comme ici à Toulouse en 2012.



Pour la 4^{ème} édition des Journées Nationales de la Domotique (JND), l'association Promotelec continue à déployer son dispositif pour faire découvrir au plus grand nombre les bénéfices apportés par les solutions domotique pour vivre dans un habitat sûr, adapté à chacun, économe et respectueux de l'environnement. Partout en France, les professionnels ouvrent les portes de leurs showrooms mais aussi des logements qu'ils ont équipés, pour faire la démonstration des solutions domotique à des particuliers ayant un projet, ou curieux d'en savoir plus sur les applications possibles dans le logement. L'évènement s'adresse également aux professionnels, invités à visiter les showrooms des fabricants et des distributeurs ou à participer à toute opération organisée par ces derniers.

BON À SAVOIR

Emparez-vous de ce marché ! 85 % des propriétaires de logements ont entendu parler de domotique*. 16 % sont disposés à investir, ce qui représente un marché potentiel de 2,3 millions de propriétaires résidents.

*Enquête « Habitants, habitats et modes de vie », Observatoire Promotelec du confort dans l'habitat, juillet 2013.

UN SALON DOMOTIQUE VIRTUEL

Cette année, une nouveauté importante vient en appui de l'évènement : le premier salon domotique en ligne, accessible sur le site de l'association www.promotelec.com. Il permettra à l'internaute de découvrir de manière pédagogique tous les bénéfices apportés par la domotique. Pour naviguer dans le salon domotique, l'internaute sélectionnera la pièce qui l'intéresse : salon, chambre, cuisine, salle de bains ou jardin. Une fois entré dans cette pièce, il pourra accéder à de nombreuses informations – des vidéos, des solutions, des articles, etc. – en cliquant au choix sur une puce ou sur l'un des bénéfices qu'il recherche (confort, économie, sécurité, etc.).

L'objectif de ce salon est d'aider le particulier à préparer sa rencontre avec le professionnel, à qui il pourra présenter ses souhaits et ses besoins

avec précision, puisque le sujet ne lui sera plus tout à fait inconnu. Lancé pendant les JND, le salon domotique restera accessible et évoluera ou s'enrichira après l'évènement sur le site de l'association. D'année en année, les JND attirent toujours plus de monde. En 2012, près de 3000 visiteurs ont poussé les portes de 150 installations ou participé à une manifestation en France. Cette année, plus d'une dizaine d'évènements sont organisés en région. Connectez-vous sur le site www.promotelec.com pour connaître les événements, visites et opérations commerciales qui vous attendent près de chez vous.



POUR EN SAVOIR PLUS : www.promotelec.com/fr-association/les-journees-nationales-de-la-domotique/

CONTACT : 01 41 97 42 53 - journees-nationales-domotique@promotelec.com

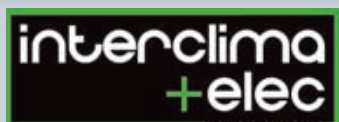
INSTALLATEURS, INTÉGRATEURS : valorisez votre savoir-faire

3^{ème} édition du concours

LES NOMINÉS 2013

smart home

organisé dans le cadre de



du 4 au 8 novembre 2013,
à Paris Nord Villepinte

LES LAUREATS GAGNERONT UN CADEAU ET SERONT INVITÉS EN VIP À LA CONVENTION SMARTHOME 2014

Tableau des lauréats

PROJET	INTÉGRATEUR DOMOTIQUE	TECHNOLOGIES PRINCIPALES
Catégorie 1 : <25.000 € dans le neuf Trabeco	L'Etincelle	Legrand MyHome, Somfy RTS, Crestron, Hager
Catégorie 2 : <25.000 € en rénovation Villa Marine	2TMI	KNX(Hager), Lifedomus, Nuvo, Axis
Catégorie 3 : >25.000 € dans le neuf Carré d'A	Ocelek	KNX (Hager, Zennio, ABB, Basalte), Varuna, Mobotix, Artsound, Sonos, Lifedomus, Casanova, Dune, RTI
Catégorie 4 : >25.000 € en rénovation Vieille Prison	Ihabitation	KNX (Hager, ABB, Siemens, Beg, Zennio), Sonos, Aritech, Grandstream, Mobotix, Qnap, Lifedomus
Catégorie 5 : accessibilité Cluny	Medetic Technologies	Habiteq (GE Energy), Enocean, Michaud, Zyxel
Catégorie 6 : Efficacité énergétique dans le neuf Le Fraity	Domo Logis Tec	KNX (ABB, Zennio, Theben), EnOcean, Acome, Bentel
Catégorie 7 : Efficacité énergétique en rénovation Anastine	Vfx Concept	IPX800 (GCE Electronics), Schneider, Synology, Openremote

Programme des conférences domotiques

MARDI 05 NOVEMBRE

13h30 – 14h15 / INTERCLIMA+ELEC – Conférences Mezzanine 3 – Hall 3

La domotique au service de l'efficacité énergétique. Retours d'expériences sur un projet neuf et un projet en rénovation.

Deux retours d'expériences

Domo Logis Tec : Mise en œuvre d'une installation domotique basée sur une solution multimarque KNX dans une maison individuelle en Belgique.

Vfx Concept : Réhabilitation d'un corps de ferme datant de 1760 avec les technologies d'aujourd'hui au service des économies d'énergie.

Jean-Marc Agnano – Lauréat du concours Smarthome Awards 2013 – Domo Logis Tec

Mickael Agnano – Lauréat du concours Smarthome Awards 2013 – Domo Logis Tec

Vincent FERREUX – Lauréat du concours Smarthome Awards 2013 – Vfx Concept

MERCREDI 6 NOVEMBRE

Forum des intégrateurs spécialisés en domotique / EVENEMENTS SPECIAUX – Amphithéâtre 402 (Hall4)

Animé par François-Xavier Jeuland

9h30 – 10h15 / Amphithéâtre 402 (Hall 4)

L'intégrateur et les nouveaux métiers de la domotique (conseil, études, AMO, distributeur, maintenance...)

Jean-Pierre Moreau, Gérant, Ouest Domotique

10h15 – 11h00 / Amphithéâtre 402 (Hall4)

Le positionnement de l'intégrateur vis-à-vis de la démocratisation de la domotique

Olivier Courtade, CEO, M2MSolution / MYXYTY

11h15 – 12h00 / Amphithéâtre 402 (Hall4)

Les grandes tendances pour 2014 (Cloud, M2M, Smart City, Box domotiques, Interfaces,...)

Alban Amoureux, Responsable de la communication numérique et des nouveaux usages, MyFOX

12h15 – 13 h00 / Amphithéâtre 402 (Hall4)

Cérémonie de remise des Smarthome Awards

15h30 – 16h15 / INTERCLIMA+ELEC – Conférences Mezzanine 3 – Hall 3

La domotique raisonnée, comment intégrer de la domotique avec un petit budget.

Présentation de deux réalisations exemplaires.

Deux retours d'expériences :

L'ETINCELLE : Mise en œuvre d'une installation domotique basée sur la solution MyHome de Legrand et RTS de Somfy dans une maison de constructeur.

2TMI : Réhabilitation d'un logement au Touquet

Jérôme SAINT MARTINO – Lauréat du concours Smarthome Awards 2013 –

L'ETINCELLE

Christophe SLABOLEPSZY – Lauréat du concours Smarthome Awards 2013 – 2TMI

JEUDI 7 NOVEMBRE

12h30 – 13h15 / INTERCLIMA+ELEC – Conférences Mezzanine 3 – Hall 3

La domotique pour le maintien à domicile. Retour d'expérience sur une Résidence Services Senior

Philippe METZENTHIN – Lauréat du concours Smarthome Awards 2013 – MEDETIC Technologies

Ludovic Savariello – Lauréat du concours Smarthome Awards 2013 – Sairenor

16h30 – 17h15 / INTERCLIMA+ELEC – Conférences Mezzanine 3 – Hall 3

Une habitation 100% domotique est-ce possible ? Présentation de deux réalisations exemplaires

Deux retours d'expériences :

OCELEK : Mise en œuvre d'une installation domotique très complète permettant la convergence de tous les lots techniques du projet.

IHABITATION : Rénovation de l'ancienne porte de la ville fortifiée de Chateauroux, bâtiment classé du 13^e siècle classé Bâtiments de France.

Christophe Ohl – Lauréat du concours Smarthome Awards 2013 – OCELEK

Christian Caramel – Lauréat du concours Smarthome Awards 2013 – IHABITATION

VENDREDI 08 NOVEMBRE

10h30-11h15 / INTERCLIMA+ELEC – Conférences Mezzanine 3 – Hall 3

RT 2012 et la domotique – Comment la domotique répond-elle aux demandes de la RT2012 ?

Patrice Normand, Ingénieur thermicien et fondateur, NRGYS Domotic

Mireille Jandon, Chef division automatismes et gestion de l'énergie, Département énergie environnement, CSTB

Une initiative

LES PROFESSIONNELS DE L'ÉLECTRICITÉ... INTELLIGENTE

Electricien 3e

la maison communicante





**Pourquoi faire simple...
J'aimerais, par ces
quelques lignes, faire
prendre conscience que
le travail d'un domoticien
ne s'improvise pas
et nécessite, dans
certains cas, de savoir
se replonger dans les
cours d'électronique.**

LA CHRONIQUE d'Olivier

Il y a déjà quelques années, lorsqu'un propriétaire de salle de home cinéma ou le responsable de salles de réunions « high tech » nous demandait de piloter et de centraliser l'ensemble des éléments s'y trouvant (stores électriques, variateurs de lumières, sonorisation, vidéoprojecteur tritube...), nous lui disions : « Pas de problème ! » Et c'était le début du casse-tête pour l'intégrateur.

Une des solutions les plus simples consistait à programmer une télécommande universelle (par exemple une Pronto !) pour piloter l'ensemble des produits. Et c'est là que commençait la galère.

Pour peu que les stores aient été pilotés en hertzien alors que la télécommande dialoguait en infrarouge, je vous souhaite bien du courage.

Et si l'on vous demandait de placer l'ensemble des éléments audiovidéo dans un meuble fermé à clef ou situé dans une autre pièce, il vous fallait alors prévoir un report infrarouge. Avec un peu de chance, les lumières variées étaient des fluo à ballast HF qui perturbaient totalement l'œil de report infrarouge.

Pour corser l'affaire, le vidéoprojecteur se pilotait en M/A avec le même code infrarouge (On/Stby)... Bonjour pour faire une macro début ou fin de séance !

Heureusement, aujourd'hui les choses ont évolué. Les vidéoprojecteurs ont un bus domotique, les stores ont un récepteur infrarouge et les lumières se pilotent en Bluetooth !

Que nenni, nous avons encore plus de bus propriétaires et ne parlons pas des standards sans fils...

Pour conclure, nous aurons de plus en plus besoin des compétences des domoticiens pour rendre les objets du quotidien interopérables.

Domotiquement votre...

**Par Olivier Granon
Home Integration (94)**

FORUM LED EUROPE

CONFERENCES
+ EXPO

26/27 NOVEMBRE 2013

PARIS – FRANCE

Grande Halle de la Villette

www.forumled.com



LA PLATEFORME LA PLUS EFFICACE
POUR LES MATERIELS D'ÉCLAIRAGE
ET LES TECHNOLOGIES LED

CONGRÈS

2 jours pour rencontrer les
meilleurs spécialistes
internationaux

EXPO

ForumLED
Technologies

ForumLED
Lighting Products



CONTACT
Phone: + 33 (0)4 37 40 31 61
Mail: info@forumled.com

Recevez votre badge
en vous enregistrant sur :
www.forumled.com



Habiteq™

Votre solution de gestion
énergétique par GE



Venez découvrir **Habiteq™** et assister à la remise des prix **Smart Home Awards** lors du salon **Interclima+Elec** le **mercredi 6 Novembre 2013 à 12h15** (Parc des Expositions de Villepinte, amphithéâtre 402, Hall 4)

